

# CRUZ DEL SUR

MAGAZINE DEPARTAMENTO DE MARKETING  
CRUZ DEL SUR

LinkedIn  
Cruz del Sur

twitter  
@cruzdelsurarg

facebook  
cruzdelsurarg

Nº  
08  
Año  
02

CDS CÓRDOBA  
UN NUEVO DESTINO QUE SE SUMA A  
NUESTRA AMPLIA RED DE SUCURSALES

pg.  
03

CDS MAG ES UNA PUBLICACIÓN DE CRUZ DEL SUR  
Agosto 2013 / Nº 008 AÑO 002

CENTRO DE ATENCIÓN AL CLIENTE  
T (011) 4480 6666 / M. info@cruzdelsur.com  
www.cruzdelsur.com.ar

**CRUZ DEL SUR**

46



## NUEVA SUCURSAL CÓRDOBA CRUZ DEL SUR EN EL CORAZÓN DEL PAÍS

Córdoba se incorporó a la Red de Sucursales de Cruz del Sur para seguir acortando distancias y aumentando las perspectivas económicas de sus clientes.

RED DE SUCURSALES CRUZ DEL SUR

pg  
06 ECONOMÍAS REGIONALES  
> COMODORO RIVADAVIA

pg  
08 IMPULSANDO EL DESARROLLO  
> DE NUESTRA PATAGONIA

pg  
03

Nº pg. 03

08

CDS CÓRDOBA  
CRUZ DEL SUR LLEGA  
AL CORAZÓN DEL PAÍS

Año

02

pg. 05

NOVEDADES CDS

Agosto  
2013

pg. 06

ECONOMÍAS REGIONALES  
COMODORO RIVADAVIA

pg. 07

MOVIMIENTO XCAVIAHUEY+  
JUNTOS NOS MULTIPLICAMOS  
PARA AYUDAR

V

pg.

08

IMPULSANDO EL DESARROLLO  
DE NUESTRA PATAGONIA

Gracias a la Red de Sucursales Cruz del Sur, la empresa se distingue desde hace décadas por su dominio de la región patagónica, posicionándose como un aliado estratégico para el desarrollo y crecimiento de sus clientes. La Madrileña, Redes Trelew y Lajara e Hijos: tres casos de éxito que son el fiel reflejo de este atributo diferencial.

por **Mariela Menghini**  
Directora de Marketing

*Después de tanto camino recorrido, es un orgullo para nosotros seguir demostrando con hechos aquello que nos proponemos como organización.*

*Proyectamos avanzar con un equipo consolidado, que comparte valores y que actúa con responsabilidad, y cada logro alcanzado así lo manifiesta.*

*Buscamos constantemente potenciar, tanto a nuestra gente y a nuestros servicios como a las regiones en las cuales nos insertamos y por supuesto el desarrollo de quienes confían en nosotros.*

*Con satisfacción exhibimos en esta edición detalles de este importante compromiso.*

*Con la incorporación de la nueva Sucursal de Córdoba a nuestra Red, seguimos extendiendo el camino con el cual Cruz del Sur une a todo el país. Además, consolidamos la cadena entre Córdoba, Rosario y Buenos Aires, permitiendo que el centro del país interactúe comercialmente con la Patagonia, contando con nuestra amplia trayectoria y sólida estructura que agiliza tiempos e incrementa la seguridad evitando los trasbordos de mercadería para llegar de una región a otra.*

*Los ejemplos del desarrollo de nuestros clientes (en este caso Lajara e Hijos, La Madrileña y Redes Trelew) nos permiten demostrar nuestro interés y dedicación por acompañar el impulso de la región Patagónica.*

*Y también, cómo Cruz del Sur a lo largo de toda su historia fue analizando y entendiendo las necesidades de su mercado, creciendo a la par de la región, escuchando la evolución de sus ciudades con nuevas sucursales y adaptándose a sus requerimientos, ampliando depósitos y realizando mudanzas a medida que las localidades patagónicas fueron progresando.*

*Así como continuaremos avanzando: buscando nuevos desafíos, sosteniendo nuestros compromisos y consolidando la relación con cada uno de nuestros clientes.*

*Por eso, para el equipo de Cruz del Sur es muy grato seguir construyendo esta vía de comunicación que nos permite recorrer este camino en vuestra compañía.*



## CDS MAGAZINE

CDS MAGAZINE es una publicación de  
Victor Masson Transporte Cruz del Sur S.A.

Agosto 2013  
Edición Nº 008 / Año 02  
Tirada 10.000 ejemplares

[www.cruzdelur.com.ar](http://www.cruzdelur.com.ar)

Dirección Mariela Menghini / Coordinación, Diseño & Diagramación Alberto Viani  
Redacción & Corrección Laura Schtutman / Corrección María de los Angeles Kruk

## Agradecimientos

Norberto Pennella, Director; Luis Rivero, Gerente de Control de Gestión; Javier Wehncke, Gerente CDS San Martín de los Andes; Nicolás Palacios, Gerente CDS El Calafate; Luis Agostinelli, Gerente CDS Choele Choel; Viviana Paz Montelpare, CDS Choele Choel; Martín Cavo, Gerente CDS Comodoro Rivadavia; Jorge Bertoneri, Gerente CDS Zapala; Carlos Gustavo Gelabert, Gerente CDS Trelew; Ernesto Luis Navarro, Gerente CDS Río Grande; Matías Sánchez, Responsable de Seguridad, Higiene y Medio Ambiente (SHyMA); Raúl Lajara, Lajara e Hijos; Aldana Allende, Lajara e Hijos; Nestor Bugay, Redes Trelew S.H.; Gustavo Silva, Grupo La Madrileña y Natalia Decaneo, Grupo La Madrileña.

# NUEVA SUCURSAL CDS CÓRDOBA CRUZ DEL SUR LLEGA AL CORAZÓN DEL PAÍS

Córdoba se incorporó a la Red de Sucursales de Cruz del Sur para seguir acortando distancias y aumentando las perspectivas económicas de sus clientes.

RED DE SUCURSALES CRUZ DEL SUR



Una de las claves principales del desarrollo continuo de Cruz del Sur es la re inversión permanente. Esta actitud, además de permitirle consolidarse como una de las empresas de transporte más importantes del país, habilita a la empresa a brindar a su amplia cartera de clientes más servicios a medida de sus necesidades, que se convierten en nuevas herramientas para incrementar sus negocios.

A través de los años, el predominio de Cruz del Sur fue incrementándose, pasando de ser líder en la región Patagónica a ser reconocida a nivel nacional extendiendo sus recorridos a las plazas más importantes del país.

Fiel al objetivo de ofrecer soluciones y estar atentos a las necesidades de sus clientes, el Directorio de la empresa (que trabaja constantemente en la búsqueda de mejoras y el desarrollo de nuevos servicios) decidió la apertura de una nueva sucursal en la capital de la provincia de Córdoba.

“Esta es una ciudad que provee de insumos a muchos de nuestros actuales clientes. Además, entendemos que esta localidad estaba necesitando de

una empresa de Transporte y Logística que conecte a proveedores cordobeses con sus clientes de todo el país, así como también que aquellos clientes de Córdoba puedan contactarse con sus proveedores ubicados en distintas localidades del sur del país” explica Norberto Pennella, Director de Cruz del Sur.

Córdoba se suma así a la Red Interzonal de Cruz del Sur que cubre todo el territorio nacional, colaborando en el desarrollo de las actividades comerciales de sus clientes.

## DESDE EL CENTRO DEL PAÍS

La economía cordobesa es diversificada, con una gran variedad de producción de bienes (tanto primarios como industriales) y servicios, que le permiten contar con un importante entramado industrial, razón por la cual el Directorio de Cruz del Sur evaluó que sumar una terminal en esta zona potenciaría el trabajo que se viene realizando en la zona centro del país, donde hace dos años se instaló

Cruz del Sur Rosario. Así lo explica Luis Rivero, Gerente de Control de Gestión, quien posee una vasta experiencia en el área comercial: “Si había un lugar con todos los galardones para ser un punto estratégico, ubicado en el consenso de los centros productivos del país y donde nuestra red de servicios podría aportar condimentos particulares; agregando dinamismo, celeridad, responsabilidad y practicidad, ese lugar es Córdoba. Centro geográfico del país, Córdoba es la segunda provincia Argentina más importante (económicamente hablando) con un complejo e interesante poderío fabril / industrial, agropecuario y comercial, que la convierten en una localidad muy atractiva, razones más que suficientes para que desde nuestro modesto accionar diario, pensemos en poder serle muy útil sumándola a nuestra Red de Servicios Interzonales. Nuestro avance de soluciones y concreción de expectativas que teníamos cuando nos instalamos hace dos años en Rosario, contribuyen a poner esta nueva ruta entre las rutas históricas que la empresa viene abasteciendo”.

## MIRANDO AL SUR

Nacida en la Patagonia, Cruz del Sur forjó su liderazgo en esta región convirtiéndose en un referente en lo que a transporte en el sur se refiere, ofreciendo tempranamente servicios que hasta ese momento no estaban instalados en el mercado, hoy conocidos como logística. Asimismo, fue pionera brindando el 1° servicio expreso que unía Buenos Aires > Comodoro Rivadavia, en 36 horas, en la época que se demoraba 96 horas. La empresa formó así, parte de un hito en la historia del transporte en la Argentina, brindando servicios de envío y recepción de mercadería con fecha y horario de entrega para el seguimiento de sus clientes, como valor agregado al transporte que realizaba.

Todas estas ventajas diferenciales, sumadas a las frecuencias regulares aseguradas que unen a la totalidad de las sucursales con un servicio interzonal que articula y coordina de manera eficiente cada punto de esta red, reduciendo tiempos y garantizando calidad y servicio, y que posicionan a



**“Córdoba es una ciudad que provee de insumos a muchos de nuestros actuales clientes. Entendemos que esta localidad estaba necesitando de una empresa de Transporte y Logística que conecte a proveedores cordobeses con sus clientes de todo el país así como también que aquellos clientes de Córdoba puedan contactarse con sus proveedores ubicados en distintas localidades del sur del país”**

*Norberto Pennella, Director de Cruz del Sur*

#### CDS CÓRDOBA

Av. General Savio 5740 (Camino Interfábricas),  
Portones 46 y 47, Complejo Logístico Sur,  
Barrio Ferreyra, Córdoba  
[CP 5123]

T (0351) 450 8563 | [info-cordoba@cruzdelsur.com](mailto:info-cordoba@cruzdelsur.com)



Cruz del Sur Córdoba en una herramienta útil para incrementar negocios, conectando al centro del país de manera rápida y eficiente con más de 6000 puntos de venta en la Patagonia. Y así lo manifiesta Luis Rivero “Estamos convencidos que nuestra propuesta en la ciudad de Córdoba va a satisfacer una demanda no siempre bien resuelta y ávida de opciones para cumplir con objetivos básicos tanto en la Industria y el Comercio en general, que es la de hacer posible un abastecimiento, regular, predecible, eficaz y seguro como el que distingue a Cruz del Sur.”

#### SERVICIOS DE EXCELENCIA

Con esta nueva apertura Cruz del Sur confirma su propósito de convertirse en un aliado estratégico de sus clientes, brindándoles herramientas que beneficien sus actividades, permitiendo concentrar en un solo operador sus envíos a distintos destinos. Tal como lo expresa Pennella: “Buscamos seguir siendo un recurso que le brinde soluciones a nuestros clientes y a todas aquellas empresas y particulares que requieran estar comunicados comercialmente en forma directa sin la necesidad de recurrir a intermediarios y así solidificarnos aún más como una empresa que brinda soluciones logísticas a nivel nacional” Córdoba se suma al entramado de servicios interzonales de Cruz del Sur, que une con servicios regulares, un

muy amplio espectro de circuitos productivos y poblaciones en los más de 55 mostradores propios diseminados por la vasta geografía nacional. “Hoy podemos decir que cualquiera de los más variados y nobles productos cordobeses pasan a tener una vía de acceso a vastas regiones de consumo, donde las distancias son un mero detalle, nunca una imposibilidad” añade Luis Rivero. Acorde a su estilo, Cruz del Sur diseñó un caudal de opciones para ofrecer salidas diarias a toda su red de sucursales, que podrán abastecerse desde Córdoba, uniendo el cordón Córdoba > Rosario > Buenos Aires, ligándose a todo el potencial de oferta de servicios que la Empresa brinda desde el Centro de Operaciones Logísticas del Mercado Central de Buenos Aires. “Siempre basados en requisitos fundamentales como regularidad, predecibilidad, y fundamentalmente eficiencia en el abastecimiento a una red de ciudades del Interior que comprenden (a grandes rasgos) toda la Región Patagónica, Cuyo y Santiago del Estero y Tucumán (estas dos últimas en abastecimiento directo desde Córdoba)” explica Rivero.

#### EL CORDÓN CENTRAL SE CONSOLIDA

Desde el año 2011, Cruz del Sur está presente en la ciudad de Rosario, otro de los núcleos de esta región de gran importancia económica que actúa

como centro comercial y de servicios de una diversificada industria. Como muchos de los clientes de Cruz del Sur ubicados a lo largo y ancho del país se abastecen de distintas empresas rosarinas, la instauración de una sucursal en dicha ciudad fue la respuesta a sus requerimientos, principalmente de aquellos instalados en la Patagonia. CDS Rosario está ubicada estratégicamente en los principales accesos a la ciudad y a las salidas de Buenos Aires y Córdoba. Al igual que la terminal cordobesa, cuenta con frecuencias únicas y aseguradas a la Patagonia y servicios interzonales que unen toda la Red de Sucursales, con salidas garantizadas desde y hacia Córdoba y Rosario. Así, la apertura de CDS Córdoba generó un nuevo eslabón de la cadena que día a día se consolida entre Córdoba, Rosario y Buenos Aires y que, permite que el centro del país interaccione comercialmente con la Patagonia, contando con un proveedor de servicios de Transporte, Logística y Distribución con una amplia trayectoria y una sólida estructura que agiliza tiempos e incrementa la seguridad, ya que evita los trasbordos de mercadería para llegar de una región a otra.

#### CDS CÓRDOBA

La nueva sucursal cordobesa se encuentra ubicada en el Complejo Logístico Sur, en Gral Manuel Savio

5740, conocido como Camino Interfábricas. En esta primera etapa dispone de 1100 m<sup>2</sup> de los cuales 600 m<sup>2</sup> son cubiertos y el resto es playa de maniobras, pero ya cuenta con una inmediata proyección de ampliación para adaptarse a las necesidades del nuevo mercado. El Complejo Logístico Sur está ubicado en el corazón industrial de la ciudad. Es el 1º complejo logístico / industrial del interior del país, desarrollado para brindar soluciones a diversas empresas con actividad en la provincia de Córdoba.

#### EL NUEVO DESAFÍO COMIENZA

CDS Córdoba, que abrió sus puertas el 15 de julio, inicia una nueva etapa en el desarrollo de la región. Siempre atentos a ofrecer servicios de excelencia con la máxima calidad y adelantándose a los requerimientos de sus clientes, Cruz del Sur, se ha comprometido a continuar trabajando día a día interconectando, a través de su Red de Sucursales, a todo el país, y tal como Luis Rivero lo resume, “Nuestros más de 56 años brindando soluciones a nuestros clientes, posibilitarán establecer en Córdoba nuestros códigos de seriedad, responsabilidad y eficiencia, para que juntos podamos seguir pensando en contribuir a un bienestar general que, basado en el trabajo diario, contribuya a la solidez de un mañana venturoso”.

## NOTICIAS CORTAS

### ACCIÓN SOLIDARIA JUNTO A LA COMUNIDAD DEL VALLE MEDIO

Convocados por la Cámara de Comercio, Industria y Producción de Valle Medio, ubicada en la ciudad rionegrina de Choele Choel, Cruz del Sur participó de una acción solidaria a favor de los damnificados por las inundaciones en la ciudad de La Plata.



La Cámara junto a la comunidad educativa del CEM 47 realizaron la colecta de once palet (cuatro de ellos con alimentos y agua y otros cinco con ropa y colchones) que Cruz del Sur, a través de la gestión de la sucursal de Choele Choel, transportó hasta el Centro de Estudiantes de Río Negro en La Plata, en función de un acuerdo de cooperación con la Casa de Río Negro.

### CDS SAN MARTÍN DE LOS ANDES REALIZÓ SU 1° CENA PARA CLIENTES DEL AÑO

Con el objetivo de consolidar los vínculos con aquellos que confían en la empresa, Cruz del Sur realiza cenas para agasajar a los clientes de cada una de sus sucursales. El equipo de Cruz del Sur San Martín de los Andes organizó la primera cena del año en el restaurante "Rincón de los Andes" de la ciudad neuquina, y contó con la presencia de más de diez clientes. Este tipo de cenas son una oportunidad para afianzar lazos y brindar información sobre la empresa.

Además son muy útiles para fomentar la interacción entre los comerciantes que participan del desarrollo de cada región en la cual la empresa brinda sus servicios, demostrando así que Cruz del Sur es un aliado estratégico de sus negocios. Javier Wehncke, Gerente de la sucursal y Gabriel Calabresi integrante de su equipo, fueron los anfitriones del encuentro que se desarrolló en un cordial y distendido ambiente de camaradería, donde, en un entorno ameno y acogedor, se logró potenciar la interacción.

## ZAPALA: 100 AÑOS DE VIDA Y MÁS DE UN MOTIVO PARA FESTEJAR

CRUZ DEL SUR / Marketing  
Festejos por el Centenario de la ciudad de Zapala

Para conmemorar los 100 años de la ciudad neuquina, se llevó a cabo el Gran Premio Centenario Ciudad de Zapala, realizado entre las ciudades de Plaza Huincul > Zapala > Las Lajas y con la participación de 40 autos antiguos provenientes de distintas provincias del país. El evento contó con el apoyo de distintas empresas que colaboran en el desarrollo de la ciudad, razón por la que Cruz del Sur, a través de la gestión de CDS Zapala,

participó del mismo, en muestra de agradecimiento a su comunidad con la cual interacciona hace más de 16 años. Del evento participó también el auto que perteneciera al señor Arturo Kruuse, ganador del Gran Premio Internacional de 1935, quien con su legendario Plymouth plasmó triunfos y grandes actuaciones en otras muchas competencias, representando a la provincia del Neuquén y recibiendo el apodo de "Indio Rubio".



### CRUZ DEL SUR DIJO PRESENTE EN LA EXPO FERIA TECNO HOGAR

CRUZ DEL SUR / Marketing  
Expo Feria Tecno Hogar en Comodoro Rivadavia

Del 13 al 16 de junio, en la ciudad chubutense de Comodoro Rivadavia, se llevó a cabo Expo Feria Tecno Hogar en las instalaciones del predio ferial local. La primera Mega exposición Regional de productos y servicios de tecnología para el hogar. Y como no podía ser de otra manera, Cruz del Sur, a través de los integrantes de la sucursal de Comodoro Rivadavia participó de esta expo junto a más de 100 expositores de distintos rubros relacionados al sector de la construcción y la tecnología. Una experiencia comercial que fue un éxito para la ciudad y que, seguramente, se repetirá el próximo año.



### JUNTO A LA COMUNIDAD EDUCATIVA DE EL CALAFATE

CRUZ DEL SUR EL CALAFATE / RSE  
Apoyo a la Universidad Nacional de la Patagonia Austral

Demostrando con hechos su compromiso de apoyar y contribuir al desarrollo de las comunidades en donde se inserta, Cruz del Sur colaboró con la sede calafateña de la Universidad Nacional de la Patagonia Austral ([www.unpa.edu.ar](http://www.unpa.edu.ar)). A través de la gestión del equipo de Cruz del Sur El Calafate, la empresa se encargó de trasladar desde Buenos Aires hasta la ciudad santacruzense de El Calafate, 50 sillas púlpitos nuevas que serán utilizadas para la consolidación de un espacio que posibilite a muchos jóvenes y adultos el acceso a la Educación Superior en dicha localidad. Un nuevo logro del que Cruz del Sur es parte.



▲ Nicolás Palacios, Gerente de Cruz del Sur El Calafate en el acto de entrega de las donaciones transportadas.

# ECONOMÍAS REGIONALES / COMODORO RIVADAVIA

pg. 06

Con un importante polo petroquímico, metalúrgico y comercial la ciudad más poblada de la provincia de Chubut sigue consolidándose como centro de distribución de toda la región sur patagónica, abriendo múltiples oportunidades de negocios.



**COMODORO RIVADAVIA**  
PROVINCIA DE CHUBUT

**112** AÑOS > 23 DE FEBRERO DE 1901  
**FECHA DE SU FUNDACIÓN**

**173.700** HABITANTES SEGÚN EL ÚLTIMO CENSO.

---

**PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS - INDUSTRIAS -**

-  EXPLORACIÓN DE PETRÓLEO, GAS Y DERIVADOS.
-  INDUSTRIA QUÍMICA
-  ENERGÍAS RENOVABLES
-  PESCA Y DISTINTAS EXPORTACIONES PORTUARIAS
-  INDUSTRIA DE LA CONSTRUCCIÓN



**CRUZ DEL SUR**  
**COMODORO RIVADAVIA**

Pedro Pablo Ortega 2047,  
Barrio Industrial,  
Comodoro Rivadavia, Chubut  
[CP 9003]

T (0297) 447 3365 / 4370  
info-comodoro@cruzdelsur.com



Comodoro Rivadavia es una de las ciudades más importantes de la Patagonia Austral. Gracias a su gran diversidad geográfica y a la variedad de sus recursos naturales, posee uno de los mayores potenciales estratégicos de crecimiento económico y urbano de la región. Como centro de desarrollo más significativo de la Patagonia, actualmente Comodoro se encuentra frente al gran desafío de aprovechar las oportunidades que presenta el contexto, desarrollando estrategias de diversificación productiva que permitan encauzar la ciudad hacia un crecimiento y desarrollo sustentable.

La industria extractiva de petróleo está fuertemente arraigada a la historia de la ciudad; es el polo de desarrollo más importante de la región, con una alta calidad en la industria metalúrgica, procedente de la tradición petrolera. Las actividades de la urbe petrolera giran en torno a los siguientes recursos:

- ▶ **Explotación de petróleo, gas y derivados.**
- ▶ **Energías renovables:** donde se incluyen fabricación de molinos eólicos, biodiesel a base de algas y desarrollo experimental de hidrógeno.

- ▶ **Industria química:** fabricación de productos de este origen y tratamiento con productos químicos de laboratorios para petroleras y otras empresas.
- ▶ **Industria de la construcción:** se fabrican algunos elementos como cerámicas, cemento (petroquímica), blocks y se desarrolla la metalúrgica. Existen importantes constructoras y empresas dedicadas al rubro.
- ▶ **Puerto:** la pesca y las distintas exportaciones por medio de su puerto, ubican a Comodoro en lugar estratégico.

En la actualidad la actividad comercial e industrial de Comodoro Rivadavia es la de mayor envergadura en la región patagónica. En parte, se logró por su impulso a un proceso de diversificación productiva que ha creado nuevas alternativas de crecimiento, que incluyen: un Parque Tecnológico, un Parque Industrial en proceso de ampliación, un Centro de Carga y Logística, investigaciones relacionadas al mar, desarrollo de Energías Alternativas (con el Parque eólico más importante del país) y un nuevo perfil como destino turís-

tico de eventos con infraestructura de gran envergadura. Son incontables los proyectos que se pueden iniciar en la ciudad de Comodoro a partir de los recursos naturales existentes, en un marco de sustentabilidad económica, social y ambiental; ya que el suelo, el agua (con importantes recursos pesqueros) y los minerales son los principales recursos disponibles. En Comodoro, se ha desarrollado una infraestructura vial, portuaria y aeroportuaria apta para mantener una comunicación constante y fluida con las principales terminales industriales del país y destinos internacionales. La ciudad de Comodoro Rivadavia como puerta de la Patagonia tiene un área de influencia en toda la región y funciona como centro distribuidor hacia las otras localidades vecinas: Rada Tilly, Caleta Olivia, Sarmiento, Esquel, Cañadón Seco, Pico Truncado, Las Heras, Puerto Deseado, Puerto San Julián, Río Gallegos, etc.

**CDS COMODORO RIVADAVIA**

Instalada en la ciudad desde el 1º de enero de 1963, Cruz del Sur Comodoro Rivadavia, hoy se encuentra posicionada como una de las sucursales de mayor operación en la Patagonia.

Un equipo de trabajo consolidado, de primera línea, sustentable y con un alto grado de compromiso en cada una de sus acciones diarias, es la principal característica de esta sucursal, y que lograrán combinar la experiencia y el compromiso del personal con larga trayectoria en la compañía, con la innovación y el entusiasmo de las nuevas incorporaciones, que permiten la simbiosis que se traduce en beneficios para el cliente externo e interno. El servicio de Cruz del Sur, distinguido por ser pionera en transportar artículos desde Buenos Aires en 36 horas, unidos al valor depositado en su estructura presente en todo el país, son las premisas que le permiten a la sucursal contar con una significativa cartera de clientes que abarca un amplio espectro de la economía regional de Comodoro Rivadavia, posicionados cada uno de ellos en los diferentes segmentos comerciales. Para continuar consolidando la política de calidad corporativa que contribuye a que la empresa sea líder en transporte en la Patagonia; la Sucursal busca seguir recorriendo el camino emprendido hace más de 50 años; buscando mejorar día a día, fortaleciendo la interacción que le permite ser aliado estratégico de los clientes, brindando soluciones integrales.

# MOVIMIENTO XCAVIAHUE Y+: JUNTOS NOS MULTIPLICAMOS PARA AYUDAR”

por María de los Ángeles Kruk, Cruz del Sur  
RSE / Responsabilidad Social Empresarial / CDS Zapala

Con el fin de articular esfuerzos y movilizar recursos, este movimiento se propone acompañar a las comunidades educativas más vulnerables de algunas zonas rurales y asistir sus necesidades siempre respetando y conservando su riqueza cultural: autóctona, originaria y nativa. Además, promueve y fortalece los lazos de solidaridad y compromiso entre los sectores asistidos y quienes comparten esta iniciativa.

La labor se origina en el año 2008 en virtud de “haber escuchado y mirado al pueblo que, más allá de su belleza natural, convive con la dicotomía de sus necesidades” sostiene Adriana Miranda, miembro de XCAVIAHUEy+.

Las escuelas asistidas tienen, aproximadamente, entre 90 y 110 alumnos. Estas instituciones son: la Escuela N°164 de Caviahue, el Centro de Salud de Caviahue, la Escuela N°110 de Pichaihue y la Escuela N°6 de Huncal. Las dos últimas mencionadas son de Comunidad Mapuche, pertenecen a la agrupación Millalín Curricul. Su principal característica es que son trashumantes, únicas en la Provincia de Neuquén.

La trashumancia se define como un tipo de pastoreo en continuo movimiento, que se adapta en el espacio a zonas de productividad cambiante, caracterizada por contar con asentamientos estacionales y un núcleo principal fijo (pueblo) del cual proviene la población que la practica. Dicha actividad se desarrolla entre las localidades que abarcan desde Huncal hasta Cajón Chico, que es un paraje cercano a Caviahue, distante unos 80 kilómetros.

Coherente con esta actividad, el proyecto educativo aplicado es el denominado “Período lectivo adaptado a las necesidades del medio” donde, entre sus particularidades, la escuela sigue en su trashumancia a la comunidad.

Sociabilizando la actividad, el movimiento crece. “Comencé personalmente a comentar la idea del movimiento entre conocidos, entonces encontré a muchas otras personas que compartían la importancia de donar para que otros puedan crecer. Embalé el primer envío solidario y fui claro, a Cruz del Sur, a despachar a mi cargo aquella primera encomienda (...) Ya en el segundo envío la empresa aprobó el traslado gratuito de la encomienda. Esto fue y sigue siendo realmente muy importante para la continuidad de nuestro movimiento solidario” confirma Adriana.

“Además de viajar todos los años para reunirme con los interpelados, estoy en contacto permanente con Luis Villaverde (Supervisor Escolar) y la Dra. Adriana Flores (que se desempeña como médica en el centro de salud), lo que me permite orientar la encomienda hacia aquello que realmente las comunidades necesitan. En el viaje del año pasado, organicé una jornada de juegos compartido con las dos escuelas de Comunidad Mapuche (la Escuela N°6 de Huncal y la Escuela N°110 de Pichaihue). Al culminar el encuentro, todos los niños recibieron medallas y chupetines. Fue maravilloso compartir todo el día junto a ellos y ver sus ojos iluminados de felicidad (...) Estas jornadas extra curriculares dan magia a todo el alumnado” nos comparte.

Las escuelas cuentan con bibliotecas mínimas provistas de textos enviados por el Ministerio de Educación Nacional y el Provincial, sumado al aporte de aquellos libros que llegan de los envíos solidarios.

“XCAVIAHUEy+” recibe donaciones (ya sean insumos de salud, vestimenta, material didáctico y

literario) que, teniendo en cuenta las distancias con las grandes ciudades y el difícil acceso, escasean. Es importante remarcar que el movimiento no acepta dinero en carácter de donación.

Bajo la tutela de Adriana, una vez despachadas las encomiendas, se envían fotos que retratan la alegría por lo recibido, a todos los que cooperaron. Al llegar las donaciones a destino, se entrega (en mano) a los colaboradores un agradecimiento con el número de encomienda, comunicando que las escuelas recibieron lo donado.

“Las comunidades mapuches, los niños y todos los destinatarios reciben con alegría todo cuanto les llega y son sumamente agradecidos. En su humildad está su grandeza” explica emocionada.

Luego, se refiere al aporte de CDS: “La empresa brinda, gracias a su alto sentido humanístico nada más ni nada menos, la posibilidad de que los envíos lleguen a destino en forma absolutamente gratuita. Sin la ayuda de vuestra empresa, el movimiento XCAVIAHUEy+ perdería su presencia solidaria como nexo fundamental para el desarrollo y crecimiento de la tarea que emprendemos” en palabras de Adriana.

Coincidimos, tal como lo expresa la docente, en que “el desafío, en tiempos de permanente evolución tecnológica y modificación de valores, consiste en

encontrar las estrategias para que la escuela continúe constituyéndose como un espacio de crecimiento y sociabilización con sus pares”.

La acción solidaria que presentamos es evidencia de que, mediante actos simples y concretos, y gracias a la voluntad y la energía de quienes intervienen en el movimiento es posible pensar alternativas para ayudar a quienes lo necesitan, como así también trascender las adversidades tales como las inclemencias climáticas, la carencia de recursos (falta el agua, para tener luz las escuelas utilizan algunos paneles solares y si bien cuentan con un generador eléctrico, al no tener estabilizador no pueden utilizarlo asiduamente), las insuficientes vías de comunicación que dificultan el acceso a los pueblos, entre otros factores. Después de todo, tal como declara el diccionario, “la solidaridad consiste en dar apoyo a una causa o al interés de otros.” Todos los aportes hacen al todo. Contribuir con esta tarea esperanzadora significa protagonizar el cambio.

Desde CDS, celebramos y destacamos el trabajo solidario y meritorio del movimiento, del cual tenemos la grata satisfacción de formar parte, y claro, invitamos a quienes deseen cooperar a contactarse con XCAVIAHUEy+ al siguiente correo [adrumiranda@gmail.com](mailto:adrumiranda@gmail.com) Juntos nos multiplicamos para ayudar.

**“Cruz del Sur brinda, gracias a su alto sentido humanístico nada más ni nada menos, la posibilidad de que los envíos lleguen a destino en forma absolutamente gratuita. Sin la ayuda de vuestra empresa, el movimiento XCAVIAHUEy+ perdería su presencia solidaria como nexo fundamental para el desarrollo y crecimiento de la tarea que emprendemos”**



Adriana Miranda, miembro del movimiento “XCAVIAHUEy+”





# IMPULSANDO EL DESARROLLO DE NUESTRA PATAGONIA

Con su experiencia en transporte de cargas y su importante y especializada estructura, Cruz del Sur se ha posicionado como una herramienta primordial que sigue potenciando el crecimiento de la región, brindando servicios que se adaptan a cada necesidad, permitiendo la expansión de las fronteras comerciales de sus clientes.

## CRUZ DEL SUR, UN ALIADO ESTRATÉGICO

Gracias a la Red de Sucursales Cruz del Sur (distribuida en todo el país que crea una estructura firme y desarrollada) la empresa se distingue desde hace décadas por el dominio de la región patagónica y el servicio de transporte de cargas interzonales. Con frecuencias regulares, este servicio es parte del valor diferencial que Cruz del Sur brinda a sus clientes y que se ajusta a las necesidades requeridas, permitiendo disminuir tiempos y costos a la hora de gestionar el transporte y/o la distribución de cargas desde distintos puntos de nuestro país.

### FIJANDO LAS BASES DEL LIDERAZGO

Creada en el año 1957, Cruz del Sur supo diferenciarse del resto de los transportistas, revolucionando el mercado haciendo realidad el primer servicio expreso que unía Buenos Aires > Comodoro Rivadavia, "Expreso Comodoro Rivadavia en 36 horas".

Entendiendo las necesidades del mercado patagónico, Cruz del Sur fue creciendo a la par de la región, acompañando la evolución de varias localidades, incorporando nuevas sucursales en ciudades que comenzaron siendo atendidas por otras terminales (tal es el caso de Perito Moreno, conectada a la Red a través del servi-

cio prestado por la sucursal de Pico Truncado) o bien adaptándose al crecimiento de la demanda (ampliando depósitos y realizando mudanzas a medida que las localidades patagónicas fueron desarrollándose).

Así, por ejemplo, fue el caso de El Calafate, donde la empresa tuvo el privilegio de instalar la primera sucursal de una empresa de transporte en la localidad. La misma comenzó a trabajar contando sólo con un pequeño galpón anexado a una oficina transportando sólo 40 toneladas por mes. Luego, la ciudad vivió un crecimiento muy acelerado en cuanto a población pasando de 6550 habitantes en el año 2001 a una población actual estimada en 22.000. Una de las principales causas de su desarrollo se debió a la apertura del Aeropuerto El Calafate (2001), que generó una vía de acceso al turismo muy importante; que sumado al tipo de cambio favorable para turistas extranjeros y el trabajo del Gobierno Municipal, Provincial y Nacional y empresarios locales, convirtieron a El Calafate en uno de los destinos turísticos de excelencia, uno de los más selectos del país y del mundo.

La cartera de clientes de Cruz del Sur El Calafate está compuesta principalmente por comercios y prestadores de servicios a turistas, con lo cual debió crecer vertiginosamente al ritmo de la localidad y sus habitantes quienes para poder

brindar una mejor atención, necesitan un servicio rápido y eficiente. Esta creciente demanda permitió agrandar la estructura de la sucursal para brindar más y mejor información y servicios, contando en la actualidad con un espacio y un equipo al servicio de sus clientes acorde a sus necesidades.

### A FAVOR DEL DESARROLLO ECONÓMICO FEDERAL

La supremacía en la región patagónica se sustenta también en el servicio Interzonal. Esta herramienta surge a fines de los años 80 cuando la empresa comienza a extenderse por la diversidad geográfica de la Patagonia, saliendo de su origen que estaba centrado en el transporte de cargas que se daban fundamentalmente en la ruta 3. Esta cobertura se extendió a la zona del valle y a la cordillera, en un primer término, y luego se le sumó la región de Cuyo. Años después, el resurgimiento de las economías regionales encontró una base ya desarrollada que facilitó el intercambio directo entre productores / proveedores y clientes / destinatarios, lo que favoreció a impulsar el desarrollo que fue adquiriendo la región Patagónica en los últimos años.

El servicio Interzonal cuenta con una característica única y diferencial en el rubro que consiste en poder llevar a cabo el proceso de transporte de mane-

ra eficaz y exitosa sin la necesidad de tomar a Buenos Aires como eje principal. El transporte de punto a punto que el Servicio Interzonal plantea, conecta a todo el país a través de la Red de Sucursales de Cruz del Sur, permitiendo unir regiones y necesidades, y también abasteciendo líneas de producción, logrando así que todo el proceso logístico que un emprendimiento requiere para cubrir todo el país, se concentre en un solo operador.

### LA OPINIÓN DE QUIENES CONFÍAN EN CDS

Con una vasta experiencia de más de 56 años recorriendo las rutas, y gracias a su consolidada presencia en las principales ciudades patagónicas y a su capacidad operativa, Cruz del Sur es elegida por muchas empresas que poseen relaciones comerciales con empresas ubicadas en el sur, así como también por aquellas que desde las provincias patagónicas comercializan sus productos en todo el país.

Compartimos la palabra de quienes apuestan al desarrollo y que, con la colaboración de Cruz del Sur fortalecen sus actividades comerciales, transportando mercaderías desde y hacia el sur de nuestro país, abasteciendo sus negocios y distribuyendo sus productos a los clientes de

▼ Con presencia en las principales ciudades patagónicas, La Madrileña se erige como una marca fuerte en su rubro. Quonam y La Madrileña Shopp locales emblema de esta afamada cadena chubutense.





^ Lajara e Hijos brinda a sus clientes estilo y calidad no sólo en sus productos  
v sino también en la presentación de sus locales Anastasia y Taverniti.



toda la Argentina.

### LA MADRILEÑA SIEMPRE UN PASO ADELANTE

Fundada por Gumersindo Silva, La Madrileña nació en la ciudad de Rawson, la provincia de Chubut, el 15 de septiembre de 1957. Actualmente cuenta con 18 locales al público (11 son zapaterías y 7 casas de deporte) distribuidos en las provincias de Río Negro, Chubut y Santa Cruz.

“Para crear la primera cadena de zapatería y luego la primera cadena de casa de deportes de la Patagonia, desde el año 1957 hasta la fecha usamos como regla siempre manejarnos con los mismos precios y la variedad de productos que Buenos Aires, teniendo además

las mejores opciones de pago. Este fue, sin lugar a dudas, uno de los pilares de nuestro éxito y de crecimiento de la empresa”, asegura Gustavo Silva, el actual presidente de la empresa.

Manteniendo siempre precios competitivos y aplicando constantemente la innovación, La Madrileña amplió su cadena de locales en las ciudades de: Trelew y Puerto Madryn en 1968, Comodoro Rivadavia en 1975, Buenos Aires en 1974, Caleta Olivia en 1977, Río Gallegos en 1976, Viedma en 1986 y Esquel en 1998.

Para satisfacer a su público, la empresa ofrece las mejores marcas del mercado de calzado e indumentaria, en locales de primer nivel. “Nos gusta estar cerca de la gente, buscamos brindarle la mejor atención”, indica su titular co-



herente con esta política que lleva adelante la empresa.

En el año 1975 La Madrileña comenzó a trabajar con Cruz del Sur, que se encarga de los envíos que se realizan desde Buenos Aires hacia las provincias patagónicas de Río Negro, Chubut y Santa Cruz. “Con su sólida presencia, Cruz del Sur llega a todas las ciudades donde tenemos sucursales. Desde nuestros comienzos y durante nuestra expansión, siempre contamos con su apoyo para tener la mercadería en el momento que la necesitábamos”, manifiesta el presidente de La Madrileña. Este reconocimiento es un gran orgullo para Cruz del Sur, que hace más de 30 años cuenta con la confianza de este importante cliente, que también elige

apostar al desarrollo de la Patagonia.

### LAJARA E HIJOS VISTIENDO AL SUR

Perseverancia, dedicación y determinación identifican a esta empresa familiar que hace más de 20 años se dedica a la comercialización de indumentaria y calzado en la ciudad de Río Grande, en la provincia de Tierra del Fuego. En palabras de Raúl Lajara, su titular: “Nuestra empresa empezó más que de abajo. Con mi esposa vendíamos ropa en la calle, puerta por puerta, y esto hace que todo el esfuerzo realizado haya valido la pena, porque todo lo que hemos conseguido fue con trabajo, y por suerte creemos que nuestros hijos seguirán nuestro camino .En



Desde sus inicios, Redes Trelew ofrece un amplio abanico de productos para abastecer el mercado. Desde tuberías hasta materiales para la construcción, desde clavos hasta las más exclusivas griferías, todo eso y mucho más encontrará en este negocio característico de Trelew.

10

estos momentos se están profesionalizando, estudiando, en Rosario para seguir creciendo junto a nosotros”

En 1991 Raúl y Mónica (su esposa) inauguraron su primer local “Crazy”, en Av. Perito Moreno 531 de la ciudad austral. A este pequeño local (que fue renovándose y ampliándose a medida que el tiempo fue transcurriendo), se sumó en 1999 “Lacar Camperas y Calzados”. Un año y medio más tarde se mudó a un local que pasó a llamarse “Lago Lacar”, ofreciendo mayor cantidad de productos, ampliando la oferta en el rubro calzados y agregando nuevas marcas de camperas.

“Tommy”, el tercer local de la firma, abrió sus puertas en febrero de 2007. En abril de 2010 llegó el cuarto local, un exclusivo de la marca “Taverniti” y en junio de 2012 inauguraron “Almacén de Marcas Outlet” el quinto local que se nutre de los remanentes y saldos de mercadería, excedentes de cada temporada de cada uno de sus locales, esta forma de comercialización les ha dado muy buenos resultados.

La última apertura fue el 1° de junio de 2013 con “Anastasia” una zapatería de alto nivel con marcas reconocidas, en un local que cuenta con una ambientación muy especial.

Cada una de las aperturas y mudanzas realizadas fueron acompañadas por sus respectivas remodelaciones, reformas y cambios de imagen de cada uno de los locales, ubicados en distintas zonas del centro de la ciudad de Río Grande.

Actualmente la empresa cuenta con un plantel de más de 30 colaboradores (distribuidos en sus 6 locales comerciales), una administración y un depósito de re-

cepción de mercadería, donde se codifica y se controla todo lo que llega para luego distribuirla en cada local. Entre locales y depósitos suman un total de 1600 mts<sup>2</sup>. Su lista de proveedores incluye a firmas como: Taverniti, Alpine Skate, Vik-Vok, 47 Street, Ossira, Inside, Bolivia, Melocotón, Prototipe, Sweet, Calzados Ferraro, Mary & Joe, Zurich, Grimoldi, Calzados Blanco y Extra Large, entre otras.

Desde los orígenes de su empresa, Raúl Lajara, confió en Cruz del Sur para el transporte hasta la isla de todos los productos comercializados en sus negocios. “Cruz del Sur es muy importante en nuestro crecimiento, el grueso de nuestros proveedores se encuentra en Buenos Aires y también tenemos proveedores importantes tanto en Rosario como en Mar del Plata, y Cruz del Sur se encarga de todo el transporte” concluye Lajara.

Consultado acerca del porqué de su elección de Cruz del Sur como una de las principales empresas colaboradoras de su emprendimiento, Raúl puntualiza: “No tengo dudas que Cruz del Sur fue creciendo en forma más que ordenada y posicionándose, a mi entender, como el mejor transporte del sur del país. Esto se hace desde la cabeza hacia abajo. Con un compromiso de todo un equipo: tanto de los que dirigen como de los que ejecutan, por este motivo es un aliado fundamental de nuestro desarrollo. En Río Grande tienen personas muy comprometidas con su trabajo y muy buena predisposición, siempre”. Para Cruz del Sur es un honor contar con la confianza de este legendario cliente porque, indudablemente,

compartimos mucho más que una alianza comercial, ya que ambos cultivamos valores como el respeto y el reconocimiento mutuos. Tal como se manifiesta en las palabras finales de su titular: “Mi agradecimiento por este camino recorrido a Mónica, mi esposa. Desde que comenzamos y hasta el día de hoy hemos trabajado a la par. También agradezco a todo el personal: los que están y aquellos que estuvieron, ya que sin ellos tampoco hubiese sido posible este crecimiento”.

#### REDES TRELEW CUANDO LA CRISIS SE CONVIERTE EN OPORTUNIDAD

Redes Trelew se inicia en la venta de materiales para la construcción en la ciudad chubutense como “Redes”, en respuesta a la crisis del 2001/2. Si bien Néstor Alejandro Bugay, uno de los titulares de la empresa, ya se dedicaba a la venta de materiales para infraestructuras (agua, gas y cloacas), ésta era solo un complemento de la actividad de viajante que desarrollaba desde hace varios años.

“Con el colapso del 2002, tuvimos que tomar decisiones y definir cómo íbamos a afrontar el futuro. Dos amigos nos ayudaron a dar el “salto”. Uno que confió en nosotros y nos generó una orden de compra por materiales para hacer una obra de redes de agua, cloacas y gas y otro amigo, que también confió en nosotros, nos abrió las puertas de Nicoll S.A., la empresa de tuberías y accesorios sanitarios con mayor experiencia del mercado que nos proveyó de los materiales requeridos”

relatan Néstor Bugay y María Cristina Conedini, propietarios de la firma.

Así fue como Redes Trelew comenzó instalándose en un pequeño local alquilado, donde empezaron a distribuir distintos materiales. “El efecto de la crisis y los grandes cambios surgidos fueron variando nuestro objetivo que derivó en lo que hoy somos: distribuidores mayoristas de distintos productos para venta en ferreterías y corralones, pero especializados en artículos relacionados con las instalaciones de gas, desde el nicho hasta el interior” explica Néstor Bugay.

Actualmente la empresa cuenta con un abanico mucho más amplio de artículos, donde conviven productos utilizados en instalaciones de agua y cloacas, mangueras de riego, algunos insumos para placas de yeso (como cintas y masillas) y broncería, entre muchos otros productos. Asimismo, Redes Trelew, es reconocido en toda la región por la gran variedad de reguladores para gas, válvulas esféricas, llaves de paso y toda la multiplicidad de artículos relacionados con ese rubro.

El desarrollo de Redes Trelew tuvo dos saltos cualitativos muy importantes, primero fue la mudanza a un galpón seis veces mayor en superficie al local original y en 2009 cuando inauguró su propio local donde desarrolla actualmente su actividad.

Establecer un contacto comercial con Cruz del Sur (hace 8 años) también fue producto de una crisis: “Utilizábamos los servicios de otro transporte de la zona y por el mal trato que recibimos de un directivo del mismo, me comuniqué con el Gerente de Cruz del Sur de Trelew, Gustavo Gelabert, con quien comenzamos a forjar una relación comercial que ya lleva varios años sin sobresaltos” asegura Néstor Bugay. Y también agrega que “por la extensión de la zona que abarca Cruz del Sur y la eficiencia de sus servicios, a nosotros nos solucionaba de forma muy práctica los requerimientos de clientes lejanos y la logística desde los centros de producción y acopio, hasta Trelew”.

Este vínculo basado en el respeto, el compromiso y el trabajo en equipo, seguirá consolidándose, como bien lo resumen María Cristina Conedini y Néstor Bugay: “Estamos mancomunados en un esfuerzo que es beneficioso para ambos y en tanto seamos atendidos como hasta ahora, seguiremos forjando esta relación comercial”.

Nuestros clientes son ejemplo de trayectoria, esfuerzo y dedicación, y nos evidencian que, con aliados firmes y estratégicos como Cruz del sur, es posible el progreso y la proyección en el tiempo.

#### ▶ REDES TRELEW CONTACTO

Lezana 560, Trelew, Chubut  
T (0280) 443 1454  
mc431454@speedy.com.ar

#### ▶ LA MADRILEÑA CONTACTO

• Caleta Olivia  
San Martín 60  
• Esquel  
9 de Julio 1056  
• Rawson  
Sarmiento 466  
• Comodoro Rivadavia  
San Martín 331  
Rivadavia 2009  
• Trelew  
25 de Mayo 92  
Portal Trelew Shopping

facebook Club Quonam / facebook Club La Madrileña

#### ▶ LAJARA E HIJOS CONTACTO

Depósito & Administración  
Av. Belgrano 658, Río Grande  
T (02964) 43 3993 / 42 4401  
raul@lajaraehijos.com.ar  
aldana@lajaraehijos.com.ar

www.lajaraehijos.com.ar

# RED DE SUCURSALES

ATENCIÓN COMERCIAL Lunes a Viernes de 08:00 hs. a 12:00 hs. y de 15:00 hs. a 19:00 hs.

## CENTRO DE OPERACIONES LOGÍSTICAS (COL)

### Buenos Aires

Au. Riccheri & Boulogne Sur Mer Nave D3  
Mercado Central de Buenos Aires CP (1771)  
T/F (011) 4480 6666  
info@cruzdelsur.com

### JUJUY

#### San Salvador de Jujuy \*

Leopoldo Bárcena 84 CP (4604)  
T/F (0388) 431 1453 / 1287  
info-jujuy@cruzdelsur.com

### SALTA

#### Salta \*

Av. Tavella 3642 CP (4400)  
T (0387) 427 1985 / 86 / 87

### FORMOSA

#### Formosa \*

Av. Gendarmería Nacional 1985 B° San Juan / CP (3600)  
T/F (0370) 443 0888 / 442 4033

### CHACO

#### Resistencia \*

Ruta N. Avellaneda Km. 15,5 (Ruta 16) / CP (3500)  
T (0362) 476 5225 / 5224

### MISIONES

#### Posadas \*

Redamacher 5360 CP (3300)  
T (0376) 447 1646 / 1647

### TUCUMÁN

#### Tucumán

Lavalley y Constitución S/N° CP (4000)  
T/F (0381) 423 6720 / 9196  
infocds-tucuman@cruzdelsur.com

### SANTIAGO DEL ESTERO

#### Santiago del Estero

Av. Madre de Las Ciudades 2859 CP (4200)  
T (0385) 434 2288 (Depósito) / (0385) 422 1586 (Administración)  
info-santiagodelestero@cruzdelsur.com

### CATAMARCA

#### Catamarca \*

Padre Daniel García S/N° (P. Sanz y Padre Zanella) CP (4700)  
T (0383) 442 5337 / 443 0905

### LA RIOJA

#### La Rioja \*

B. Matienzo 1501 (Ruta N° 5 Km. 6,5) Parque Industrial / CP (5300)  
T (0380) 445 4728 / 4727

### CÓRDOBA

#### Córdoba

Av. General Savio 5740 (Camino Interfábricas), Portones 46 y 47, Complejo Logístico Sur, Barrio Ferreyra CP (5123)  
T (0351) 450 8563  
info-cordoba@cruzdelsur.com

#### San Francisco \*

Entre Ríos 2930 CP (2400)  
T (03564) 44 3121 / 43 0554

#### Río Cuarto \*

Ruta 5 Km 1 CP (5802)  
T (0358) 462 7116 / 464 7116

#### Villa María \*

Av. Pte. Perón 1285 CP (5220)  
T (0353) 453 5476

### SAN LUIS

#### San Luis \*

Caídos en Malvinas 75 CP (5702)  
T (0266) 443 9980

### SANTA FÉ

#### Casilda \*

Bv. Colón 2690 CP (2170)  
T (03464) 42 2129 / 15 686 280

### Rosario

Juan Pablo II 9326 (Colectora Lado Norte, ex Av. Circunvalación 25 de Mayo) a 200 mts. de Av. San Martín / CP (2008)  
T (0341) 461 2190  
Info-rosario@cruzdelsur.com

### Santa Fe \*

Blas Parera 6648 CP (3006)  
T (0342) 489 6682 / 1567

### Venado Tuerto \*

12 de octubre 1245 CP (2600)  
T (03462) 43 9061

### ENTRE RÍOS

#### Concordia \*

Av. Pte. Illia 477 (ex Ruta 4) CP (3200)  
T (0345) 427 3227 / 1780

### Gualeguaychú \*

Boulevard Pedro Jurado 458 CP (2820)  
T (03446) 42 9545

### SAN JUAN

#### San Juan (División Minería)

Abraham Tapia 1935 Lado Sur (Coria y Callejón Muñoz) CP (5400)  
T/F (0264) 420 1572 / 1647  
info-sanjuan@cruzdelsur.com

### San Juan

Pedro de Valdivia 850 (Oeste) CP (5402)  
T/F (0264) 427 3053 directo (0264) 422 6240 / 44 / 55  
info45-sanjuan@cruzdelsur.com

### MENDOZA

#### Mendoza

Acceso Norte Lateral Este Km.7,5 / CP (5539)  
T/F (0261) 430 1675 / 437 4735  
info-mendoza@cruzdelsur.com

### San Rafael

Avenida Bme. Mitre 2095 CP (5600)  
T/F (0260) 444 6624 / 25  
info-sanrafael@cruzdelsur.com

### LA PAMPA

#### General Pico \*

Calle 32 N° 35 CP (6360)  
T (02302) 43 1684

### Santa Rosa \*

Juan D. Perón 1935 / 45 CP (6300)  
T (02954) 42 0543 / 45 9077

### BUENOS AIRES

#### Avellaneda (Receptoría)

Hipólito Yrigoyen 49/51 CP (1870)  
T/F (011) 4222 1097 / 1183  
receptoríaavellaneda@cruzdelsur.com

### C.A.B.A

#### Cochabamba 3240

CP (1252)  
T/F (011) 4931 3617  
repcion-loria@cruzdelsur.com

### San Martín (Receptoría)

Av. San Martín 901 CP (1650)  
T (011) 4753 2963 / 4724 2266  
receptoriasanmartin@cruzdelsur.com

### Liniers (Receptoría)

Montiel 279 CP (1408)  
T (011) 4641 7627 / 7680  
receptorialiniers@cruzdelsur.com

### Bahía Blanca

Ruta 3 Sur Km. 693 CP (8003)  
T/F (0291) 455 7857 / 7859  
info-bahiaablanca@cruzdelsur.com

### Junín \*

Circ. e/Firpo y Rojo Vesgas CP (6000)  
T (0236) 442 1130 / 444 6653 / 0569

### Mar del Plata \*

Av. Presidente Perón Km. 2,5 (ex Ruta 88) (F. Camaro y E. Arolas) CP (7600)  
T/F (0223) 465 6272  
info-mardelplata@cruzdelsur.com

### Pehuajo \*

Av. Pte. Néstor Kirchner 450 (ex Avellaneda) (Andrade y G. Hispa) CP (6450)  
T (02396) 47 7999 / 47 9755

### Tandil \*

Ugalde 18 CP (7000)  
T (0249) 444 8339 / 8272

### NEUQUÉN

#### Chos Malal

Sarmiento 1325 CP (8353)  
T/F (02948) 42 3060  
info-chosmalal@cruzdelsur.com

### Cutral Cú

Juan Manuel Sabio y Columbres (Ruta 22 Km.1132) Parque Industrial CP (8322)  
T/F (0299) 496 7325  
info-cutralco@cruzdelsur.com

### Junín de los Andes

Av. Paimún 190 Parque Industrial CP (8371)  
T/F (02972) 49 2110  
info-junindelosandes@cruzdelsur.com

### Neuquén

Manuel Bejarano 765 CP (8302)  
T/F (0299) 446 4777  
info-neuquen@cruzdelsur.com

### San Martín de los Andes

Tte. Coronel Pérez y 3 de Caballería CP (8370)  
T/F (02972) 42 7553 / 7542  
info-sanmartindelosandes@cruzdelsur.com

### Rincón de los Sauces

Calle Patamora S/N° (Confluencia y Chos Malal) Parque Industrial CP (8319)  
T/F (0299) 488 7718  
info-rdls@cruzdelsur.com

### Villa La Angostura

Av. Huemul 270 Barrio Las Piedritas CP (8470)  
T/F (0294) 449 5224  
info-vla@cruzdelsur.com

### Zapala

Primeros Pobladores 148 CP (8340)  
T/F (02942) 43 1848  
info-zapala@cruzdelsur.com

### RÍO NEGRO

#### Bariloche

Garibaldi 1818 CP (8403)  
T/F (0294) 442 3926 / 6000 / 442 1771  
info-bariloche@cruzdelsur.com

### Choele Choele

Doña Rosa Maldonado 150 (Frente a Ruta 22) CP (8360)  
T/F (02946) 44 2175  
info-choelechoel@cruzdelsur.com

### El Bolsón

Ruta 40 Acceso Norte Km.1917,7 / CP (8430)  
T/F (0294) 449 1749  
info-elbolson@cruzdelsur.com

### General Roca

Chula Vista 1646 (esq. San Juan) CP (8332)  
T/F (0298) 443 3727 / 32  
info-generalroca@cruzdelsur.com

### Ingeniero Jacobacci

12 de Octubre 669 CP (8418)  
T/F (02940) 43 3067  
info-jacobacci@cruzdelsur.com

### Río Colorado

Leonardo Alzueta 120 CP (8138)  
T/F (02931) 43 1487  
info-riocolorado@cruzdelsur.com

### San Antonio Oeste

San Martín (esq. Mozotegui) CP (8520)  
T/F (02934) 42 2452  
info-sanantoniooeste@cruzdelsur.com

### Sierra Grande

Calle 102 N° 225 CP (8532)  
T/F (02934) 48 1373  
info-sierra grande@cruzdelsur.com

### Viedma

Av. Caseros 1647 CP (8500)  
T/F (02920) 42 1337  
info-viedma@cruzdelsur.com

### CHUBUT

#### Comodoro Rivadavia

Pedro Pablo Ortega 2047 Barrio Industrial CP (9003)  
T/F (0297) 447 3365 / 447 4370  
info-comodoro@cruzdelsur.com

### Esquel

9 de Julio 1687 CP (9200)  
T/F (02945) 45 0985  
info-esquel@cruzdelsur.com

### Puerto Madryn

Panamá S/N° Parque Industrial / CP (9120)  
T/F (0280) 445 1360 / 6360  
info-puertomadrin@cruzdelsur.com

### Trelew

Mosconi Norte 436 Parque Industrial / CP (9100)  
T/F (0280) 444 6110 / 7000 / 444 6483  
info-trelew@cruzdelsur.com

### SANTA CRUZ

#### Caleta Olivia

Pocha Juárez 648 CP (9011)  
T/F (0297) 485 1320  
info-caletaolivia@cruzdelsur.com

### Cdte. Luis Piedra Buena

Gregorio Ibáñez 485 CP (9303)  
T/F (02962) 49 7694  
info-piedrabuena@cruzdelsur.com

### El Calafate

17 de Octubre 1925 (esquina Maestro Lang) CP (9405)  
T/F (02902) 49 6150 / 6151  
info-elcalafate@cruzdelsur.com

### Pico Truncado

Santiago del Estero 672 CP (9015)  
T/F (0297) 499 3980  
info-picotruncado@cruzdelsur.com

### Puerto Deseado

Maipú 545 CP (9050)  
T/F (0297) 487 2652 / 2653  
info-puertodeaseado@cruzdelsur.com

### Puerto San Julián

Calle 5 N° 51 Parque Industrial / CP (9310)  
T/F (02962) 41 5000 / 4555  
info-puertosanjulian@cruzdelsur.com

### Perito Moreno

Colón S/N (Mitre y Perito Moreno) CP (9040)  
T/F (02963) 432 117 / 684  
info-peritomoreno@cruzdelsur.com

### Río Gallegos

Ruta 3 Km. 2614 CP (9400)  
T/F (02966) 44 3000  
info-riogallegos@cruzdelsur.com

### Río Turbio

Paraje Julia Dufour y Ruta 3 CP (9407)  
T/F (02902) 48 2929 / 13  
info-rioturbio@cruzdelsur.com

### TIERRA DEL FUEGO

#### Río Grande

Chacabuco 1235 CP (9420)  
T/F (02964) 43 2630 / 42 2569 / 42 4363  
info-riogrande@cruzdelsur.com

### Ushuaia

Manuel Cañiña 105 CP (9410)  
T/F (02901) 43 6292 / 0439  
info-ushuaia@cruzdelsur.com

twitter  
@cruzdelsurarg

LinkedIn  
Cruz del Sur

facebook  
cruzdelsurarg



www.cruzdelsur.com.ar



## LA CONFIANZA DE NUESTROS CLIENTES ES NUESTRO MEJOR RESULTADO.

Con trayectoria y un constante compromiso con la calidad, Cruz del Sur brinda en todo el país, soluciones integrales para la industria, el comercio y los particulares a través de sus servicios de Transporte y Distribución, Logística Integral, Minería y Petróleo, Equipack, CDS Express e Interzonales, con altos niveles de seguridad y tecnología y cobertura satelital.

[www.cruzdelsur.com.ar](http://www.cruzdelsur.com.ar)

 **CRUZ DEL SUR**