

CRUZ DEL SUR

MAGAZINE | DEPARTAMENTO DE MARKETING
CRUZ DEL SUR

Linked in
Cruz del Sur

twitter
@cruzdelsurarg

facebook
cruzdelsurarg

Nº
06
Año
02

CRUZ DEL SUR UN ALIADO
ESTRATÉGICO EN EL DESARROLLO
DE LAS ECONOMÍAS REGIONALES

pg.
03

CDS MAG ES UNA PUBLICACIÓN DE CRUZ DEL SUR
Marzo 2013 / Nº 006 AÑO 002

CENTRO DE ATENCIÓN AL CLIENTE
T (011) 4480 6666 / M. info@cruzdelsur.com
www.cruzdelsur.com.ar

CRUZ DEL SUR



pg
07
> **NUEVA VERSIÓN DE
NUESTRA ÁREA CLIENTES
INFOGRAFÍA**

pg
09
>



**CERVEZA ANTARES
PASIÓN, CALIDAD Y COMPROMISO:
INGREDIENTES DEL ÉXITO**

Nº
pg. 03

06

Año

02

CRUZ DEL SUR UN ALIADO
ESTRATÉGICO EN EL DESARROLLO
DE LAS ECONOMÍAS REGIONALES

pg. 06

NOVEDADES CDS

Marzo
2013

pg. 07

NUEVA ÁREA CLIENTES
INFOGRAFÍAS CDS

pg. 08

GALERÍA DE IMÁGENES
EVENTOS & ACCIONES

pg. 10

EL ROL DE LA CALIDAD EN LA
LOGÍSTICA DE MEDICAMENTOS

CDSMAG06

V
pg.

09

CERVEZA ANTARES
NUESTROS CLIENTES

Antares es una de las principales impulsoras del desarrollo de las cervezas artesanales en la Argentina que continúa consolidando su marca con una fuerte presencia en todo el país.

por **Mariela Menghini**
Directora de Marketing

Aliados estratégicos del desarrollo de aquellos que confían en nosotros, así queremos que nos identifiquen, y para eso nos preparamos y trabajamos día a día en Cruz del Sur.

Con nuestra trayectoria, know how y conocimiento de la idiosincrasia de cada una de las regiones a las cuales brindamos servicios, es que cumplimos con el compromiso asumido de brindar soluciones a medida de las necesidades de cada cliente.

Es por eso continuamos desplegando las herramientas que nos permiten destacarnos, y en esta edición decidimos mostrar cómo y con qué asumimos el importante rol que el transporte y la distribución local poseen en el desarrollo de las economías regionales.

Presentamos así nuestro Servicio Interzonal, con el que Cruz del Sur se destaca como un prestador integral con la capacidad de abarcar todo el proceso de transporte y distribución a distintos puntos del país, sin la necesidad de pasar por Buenos Aires. Gracias a nuestra Red de Sucursales, este servicio permite unir regiones y necesidades, y también abastecer líneas de producción, logrando así que todo el proceso logístico que un emprendimiento requiere para cubrir todo el país, se concentre en un solo operador.

Consideramos oportuno entonces presentar a Antares, una de las principales empresas impulsoras del desarrollo de las cervezas artesanales en la Argentina que confía en Cruz del Sur para el transporte de sus barriles de cerveza desde su fábrica en la ciudad de Mar del Plata y así proveer su cadena de pubs de todo el país y a sus distribuidores autorizados.

Además, fieles a nuestro objetivo de adelantarnos a las necesidades de nuestros clientes y así superar sus expectativas, esta edición también presenta la nueva versión del Área Clientes de nuestra web. Una sección dedicada exclusivamente a nuestros clientes de Cuenta Corriente desde la cual tienen acceso a las principales herramientas de consulta de la empresa.

Por otra parte, queríamos comentarles que para todos nosotros es muy importante nutrir el diálogo que se genera con ustedes a través de esta herramienta de comunicación, es por eso que hemos decidido implementar la sección Carta de Lectores, para que a través de sus comentarios y consultas, podamos seguir aportando al desarrollo de cada uno y así continuar creciendo juntos.



CDS MAGAZINE

CDS MAGAZINE es una publicación de
Victor Masson Transporte Cruz del Sur S.A.

Marzo 2013
Edición Nº 006 / Año 02
Tirada 9.000 ejemplares

www.cruzdelsur.com.ar

Dirección Mariela Menghini / Coordinación, Diseño & Diagramación Alberto Viani
Redacción & Corrección Laura Schtutman / Corrección María de los Angeles Kruk

Agradecimientos

Lorena Sabia, Cervecería Antares; Myriam Iansa, Responsable de Prensa de Cervecería Antares; Mariano Borysiuk, Gerente de Cruz del Sur Bariloche; Carlos Barsky, Gerente de Cruz del Sur Bahía Blanca; Sergio Gurevich, Gerente de Cruz del Sur Mar del Plata; Sergio G. Luquet, Gerencia Cruz del Sur El Bolsón; Jorge L. Bertoneri, Gerente Cruz del Sur Zapala; Carlos Cafora, Gerente de Gerente de Gestión de Procesos de Cruz del Sur; Pablo Ballester, Director Técnico COL / Logística L1 / Productos Farmacéuticos de Cruz del Sur; Leandro Benevet, Receptoría Liniers; Martin Pescie, Receptoría Liniers y Francisco Rodriguez, Receptoría Liniers.



CRUZ DEL SUR UN ALIADO ESTRATÉGICO EN EL DESARROLLO DE LAS ECONOMÍAS REGIONALES

Gracias a su Red de Sucursales, Cruz del Sur ha consolidado su presencia en todo el país brindando desde hace más de 5 décadas servicios con la más alta calidad; convirtiéndose, de esta manera, en un actor importante en el desarrollo de las distintas economías regionales a través de su abastecimiento.

CRUZ DEL SUR CRECIENDO JUNTO AL PAÍS

▽
pg.
03

Para fomentar el crecimiento de las economías regionales es fundamental tener en cuenta tres puntos protagónicos: el desarrollo de alianzas estratégicas entre empresas (es decir el desarrollo del comercio), la creación de cadenas productivas y el fortalecimiento de redes de comunicación que actúen como nexo permitiendo el acceso a mayores recursos (aunque éstos se encuentren en el otro extremo del país) y faciliten la interacción entre ellos. En pocas palabras, para que una región crezca económicamente de forma sostenida no sólo debe contar con compradores y vendedores sino que además necesita de proveedores que refuercen y potencien la actividad comercial entre ambos.

Es en este punto en el que el Transporte cobra un rol protagónico para dicho crecimiento. En el mercado

existen muy pocas empresas con los recursos suficientes y la experiencia necesaria para poder cumplir este papel de forma eficaz e independiente. En muchos casos ciertos prestadores, necesitan de los servicios de algún proveedor externo para poder dar una respuesta integral a las necesidades de transporte y distribución de las economías regionales, complejizando el proceso e incrementando los riesgos y la posibilidad de correr algún tipo de percance.

Es por ello que poder contar con un prestador integral que pueda abarcar todo el proceso de forma confiable es fundamental para el crecimiento, el fortalecimiento y el desarrollo competitivo de cada economía regional.

Como si fuera poco en los últimos años la incorporación al esquema tradicional de comercialización del

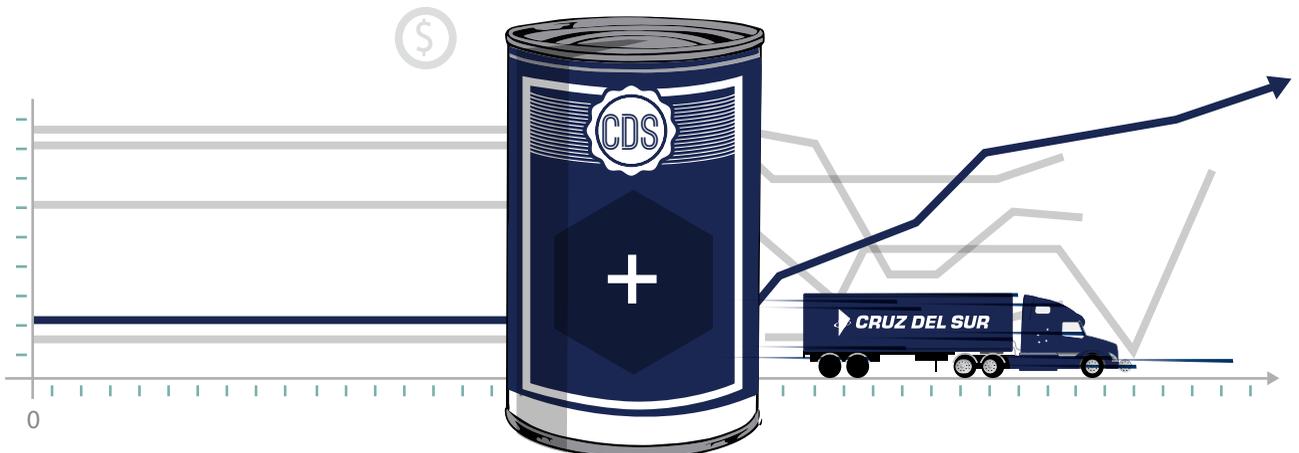
e-commerce (las compras y ventas vía internet) han potenciado este aspecto, convirtiendo al Transporte y la Distribución en un eslabón imprescindible de esta cadena.

CDS UN ALIADO ESTRATÉGICO PARA EL DESARROLLO REGIONAL

Gracias a la experiencia de más de 55 años recorriendo las rutas argentinas y la capacidad operatoria que posee, Cruz del Sur se ha posicionado como un aliado estratégico de las empresas que participan del desarrollo de muchas economías del país, proporcionando soluciones globales y a medida de las necesidades de cada caso, actuando como un agente facilitador y promotor del desarrollo y el crecimiento de cada región.

Dentro de los atributos diferenciales de Cruz del Sur, se encuentra un servicio que está peculiarmente ligado al desarrollo económico de las localidades con las cuales la empresa interactúa: el Servicio Interzonal.

El servicio Interzonal cuenta con una característica única y diferencial en el rubro, consiste en poder llevar a cabo el proceso de Transporte de manera eficaz y exitosa sin la necesidad de tomar a Buenos Aires como eje principal. Es decir que gracias a este servicio, por ejemplo, una carga que se envíe desde Neuquén hacia Ushuaia no necesita pasar por Buenos Aires para realizar la operación. De esta forma no sólo se optimizan los tiempos de entrega y distribución sino que las economías regionales del país se favorecen proponiendo un desarrollo económico más federal.



“El Servicio Interzonal responde a nuestra premisa fundamental de acercar distancias, siendo ésta una de las formas en que podemos comprender la integración de Cruz del Sur con nuestros aliados estratégicos: Nuestros Clientes. De esta forma, el transporte de bienes de consumo, equipamiento y recursos para

Mariano Borysiuk, Gerente de Cruz del Sur Bariloche, destaca el papel de este servicio en el desarrollo de clientes locales que en temporada estival se instalan en Las Grutas (SAO); “es importante la cantidad de empresas de Bariloche que han ampliado el mercado hacia esa ciudad balnearia, lo que ha exigido una especial respuesta de Cruz del Sur para cumplir con plazos de despacho y entrega, por cuanto al ser escasos dos meses (y algo más quizás) de temporada, los tiempos resultan un factor fundamental para cubrir las demandas y stocks”.

El transporte de punto a punto que el Servicio Interzonal plantea, conecta a todo el país a través de la Red de Sucursales de Cruz del Sur, permitiendo unir regiones y necesidades, y también abasteciendo líneas de producción, logrando además, que todo el proceso logístico que un emprendimiento requiere para cubrir todo el país, se con-

centre en un solo operador.

“Para Bariloche, que no sólo por razones geográficas sino por cuestiones de infraestructura y factores político-sociales se encuentra aparcada al límite de la cordillera, Cruz del Sur aporta el nexo que toda ciudad necesita para abastecerse ó para ofrecer su propia producción, con la particularidad de poder hacerlo de distintos puntos del país”, afirma el gerente de la sucursal de San Carlos de Bariloche. Es por estas características que el servicio Interzonal es un atributo diferencial de Cruz del Sur en el que se conjugan las cualidades que identifican a la empresa tales como compromiso, agilidad, rapidez y simplicidad. El mayor logro de este servicio es el de derribar las barreras virtuales que existen entre regiones y así contribuir para que, por ejemplo, el productor de una región pueda comercializar a todo el país sus productos de forma simple o

que un proyecto integral ubicado por ejemplo en Puerto San Julián pueda confiar todo el proceso logístico de su emprendimiento en un solo operador.

EL RESPALDO DE LA EXPERIENCIA

El servicio Interzonal surge a fines de los años 80 cuando la empresa comienza a extenderse por la diversidad geográfica de la Patagonia. Originalmente, el transporte de cargas se centraba fundamentalmente en la ruta N° 3, pero para esa época se anexa la zona del Valle y de la Cordillera, a las cuales unos años después se le sumó la región de Cuyo. Se inició así lo que se denominó la columna vertebral del servicio Interzonal y que luego incorporaría el resto de la geografía nacional. Cuando comenzó el resurgimiento de las economías regionales, Cruz del Sur ya contaba

con una base bien desarrollada y consolidada que facilitó el intercambio directo entre productores / proveedores y clientes / destinatarios; participando así del crecimiento que la región Patagónica en su totalidad fue logrando en los últimos años.

TRANSPORTE EN MOVIMIENTO

Como las cargas se transfieren entre las sucursales sin pasar por un organismo central, el éxito en la implementación del servicio Interzonal, surge por la ágil interacción con la cual trabajan las distintas sucursales de Cruz del Sur, y la coordinación de distintos componentes de la empresa tales como procesos, estructura, recursos humanos y sistemas que actúan sinérgicamente. Sin la interacción física de un organismo central, el servicio se fundamenta en la descentralización del origen y

EL SERVICIO INTERZONAL EN PRIMERA PERSONA

por Carlos Barsky, Gerente de Cruz del Sur Bahía Blanca

El Servicio Interzonal con origen en Bahía Blanca, es un servicio que sale desde dicha ciudad a diferentes localidades de la zona sur, el valle y la cordillera, con días y frecuencias fijas y preestablecidas. Recorre varias localidades en su trayecto, para llegar en tiempos fijos con un servicio de entrega en destino estipulado en cada localidad, alcanzando no sólo las ciudades cabeceras principales, sino que llega a las localidades menos pensadas aledañas a las mismas. Los retiros de la carga en Bahía, se hacen por lo general en el mismo día del requerimiento a través de un simple llamado telefónico o el envío de un mail y la carga se retira sin cargo de nuestra localidad y del domicilio del remitente, para desde ahí canalizarla a destino con entrega puerta a puerta, con servicios de conformado de documentación (en los casos de cuentas corrientes, y de gestión de Contrarrembolso para aquellos que así lo soliciten).*

En nuestra sucursal, una vez recibidas las cobranzas de Contrarrembolso, las mismas son remitidas al domicilio del remitente, sin cargo a la dirección requerida por ellos o les comunicamos la llegada de los mismos para que los clientes los retiren desde nuestra sucursal.*

En los casos de las salidas a las localidades de Río Colorado, Choele Choele, General Roca y Neuquén las salidas son diarias sin excepción. Razón por la cual es compromiso de entrega de la misma es de 24 hs, elemento que nos brinda una ventaja competitiva importante. Los servicios de la precordillera se cumplen sin excepción tres veces a la semana con frecuencias preestablecidas. En los casos de los envíos a la línea del sur o ruta 3, tenemos salidas fijas y garantizadas de tres veces a la semana, pero por lo general en función de la demanda y carga que nos ingresa, salimos cuatro a cinco veces a la semana, llegando en algunas circunstancias a tener frecuencias diarias.

Las localidades cabeceras de los servicios interzonales son en el caso de la línea del sur o ruta 3: Sierra Grande, San Antonio Oeste, Puerto Madryn, Trelew, Comodoro Rivadavia, Caleta Olivia, Puerto San Julián y Río Gallegos, desde ahí ellos canalizan hacia otras tantas localidades aledañas o menores con repartos locales. En el caso de la línea del valle y la cordillera: Río Colorado, Choele Choele, General Roca, Neuquén, Rincón de los Sauces, Cutral Co, Zapala, Junín de los Andes, San Martín de los Andes, Villa La

Angostura y Bariloche.

Por último y también desde Bahía Blanca y en forma diaria, canalizamos las cargas con destino a las sucursales del noroeste argentino. Estas canalizaciones se realizan a diario vía Buenos Aires, donde una vez recibidas, son enviadas el mismo día a las sucursales destinatarias con servicios diarios.”

Al cliente le garantizamos un servicio de retiro en el día y entrega puerta a puerta, con la seguridad de poder contar con una empresa del porte de Cruz del Sur tanto por la celeridad, cumplimiento y seguridad como por las gestiones de cobro, brindando la certeza de salidas preestablecidas que la carga será entregada en tiempo y forma, independientemente, de su tamaño o la localidad a la que se desee llegar

A diferencia de otras compañías, Cruz del Sur garantiza salidas fijas y cumplimiento de los días de salidas con una totalidad de cobertura de seguros, apoyados en una póliza de una de las más confiables empresas que nos respalda. Además, llegamos a cualquier localidad del sur del país, aún a los destinos más inhóspitos y a distancias importantes de cada localidad cabecera.

*/. SERVICIO CONTRAREEMBOLSO . Cruz del Sur pone a su disposición este seguro y práctico sistema de cobro. El Servicio de Gestión de Contrarrembolso le permite realizar ventas a clientes eventuales o a través de e-commerce, asegurándose de que su carga es únicamente entregada contra el pago de la factura. Para mayor información sobre este servicio ingrese a www.cruzdelsur.com.ar

la producción local, entre otros bienes, son proveídos de mercados como Rosario, Mendoza, Neuquén, Bahía Blanca, Mar del Plata, General Roca, San Juan, entre otros; a la vez, se despachan producciones locales y/o reventa de distribuidoras hacia toda la Patagonia sur”

Mariano Borysiuk,
Gerente de Cruz del Sur Bariloche

desarrollo del transporte de cargas, suplantando la dependencia a una base central por una estructura dinámica flexible y ordenada. De esta manera, los procesos intervinientes se auditan de una forma mucho más sistémica. Este aceitado encadenamiento que se genera entre las sucursales es la denominada Red de Sucursales. Dentro de la red, determinadas sucursales principales actúan como nodos canalizando las cargas hacia las otras localidades aledañas y hacia otras Sucursales de la Red. Entre los principales nodos de la Red de Sucursales de Cruz del Sur se destacan las localizadas en Mar del Plata, Bahía Blanca, Mendoza, San Rafael, San Juan, Neuquén, Bariloche, Comodoro Rivadavia, Río Gallegos y Puerto Madryn que son los más activos, sin descontar que, en los últimos años, la demanda se ha incrementado con direcciones im-

pensadas, dando lugar al desarrollo de sucursales como las de Sierra Grande, San Antonio Oeste, Puerto Madryn, Trelew, Caleta Olivia, Puerto San Julián, Comandante Luis Piedra Buena, entre otras tantas. Una vez que la carga llega a la sucursal de destino, se da inicio al proceso de distribución, permitiendo maximizar la llegada a localidades aledañas con frecuencias aseguradas. De esta forma, Cruz del Sur logra abastecer a toda la región cubriendo un rango que excede los límites de la localidad donde la empresa tiene una sucursal física. Es así, que al día de hoy, Cruz del Sur provee a más de 2500 localidades potenciando su crecimiento y favoreciendo el desarrollo interno de la región. A lo largo de su trayectoria, Cruz del Sur fue testigo de la evolución de varias localidades; fue así que varias que comenzaron siendo atendidas por alguna de sus sucursales, gracias al cre-

cimiento sostenido, se transformaron en un campo fértil para extender la Red de Sucursales. Por citar un caso, Perito Moreno, era una localidad conectada a la Red a través del servicio prestado por la sucursal de Pico Truncado, y hoy en día posee una flamante sucursal. Este crecimiento no sólo es un reflejo del avance y crecimientos que las economías regionales están logrando sino también de cómo Cruz del Sur en su papel de proveedor de servicios de transporte y distribución está presente con un rol activo en dicho desarrollo.

BENEFICIOS

La Red de Transporte Interzonal que Cruz del Sur ofrece une la totalidad de las sucursales con viajes periódicos con frecuencias aseguradas, y permite el desarrollo de las actividades comerciales

de los clientes ya que les proporciona:

- ▶ **Agilidad en los procesos.**
Gracias a su vasta estructura, el servicio de Cruz del Sur permite asegurar el cumplimiento de entregas en días y frecuencias fijas, lo que le da al cliente la certeza de que su carga será entregada en tiempo y forma.
- ▶ **Reducción de costos.**
La posibilidad de ampliar zonas comerciales permite estar en un plano de igualdad competitiva con otros proveedores.
- ▶ **Control Continuo.**
Cruz del Sur brinda además la posibilidad de contar con la información en tiempo real del estado de cada uno de los envíos, permitiendo acceder desde la web (www.cruzdelsur.com.ar) con una clave a esta información vital con la cual el cliente puede controlar su carga durante todo el proceso de transporte. Además, aquellos clientes que poseen Cuenta Corriente cuentan con una renovada herramienta de consulta on line: el Área Cliente, en la cual se presentan las principales herramientas de consulta desarrolladas por la empresa (ver pg. 07).

Sin lugar a dudas es una valiosa herramienta que precisa de la interacción de las distintas áreas de Cruz del Sur. Mariano Borysiuk sintetiza “el

Cruz del Sur Red de Sucursales

Nuestra extensa Red de Sucursales le permite potenciar su negocio facilitando la llegada de sus productos a lo largo y ancho del país.

Servicio Interzonal es un servicio complejo y como tal requiere la más absoluta coordinación, no sólo entre todas las áreas funcionales de la sucursal sino también nos convoca a desarrollar la más fluida comunicación con las terminales intervinientes; el éxito de este servicio depende de la capacidad que tengamos de acercar distancias potenciando esta ventaja competitiva, y eso se hace a fuerza de voluntad, responsabilidad y compromiso. En esencia es lo que ofrecemos como empresa: **acercar distancias**”



NOTICIAS CORTAS

CDS PERITO MORENO NUEVAS VÍAS TELEFÓNICAS

La sucursal más joven de Cruz del Sur continúa sumando herramientas que le permiten brindar el más alto nivel de servicios y atención; es por eso que amplió sus vías de comunicación incorporando dos líneas telefónicas. Los nuevos teléfonos de Cruz del Sur Perito Moreno son: (02963) 432 117 (02963) 432 684



CRUZ DEL SUR JUNTO A LAS VACACIONES PAGAS DEL "PELADO" LÓPEZ

Cruz del Sur auspició durante el mes de enero, la 11ª temporada del programa radial Vacaciones Pagas que Guillermo López más conocido como "Pelado de CQC" realizó desde la ciudad balnearia de Pinamar, provincia de Buenos Aires.



Como complemento de esta acción, en la Fan Page de Facebook de Cruz del Sur (www.facebook.com/cruzdelsurarg), se lanzó una campaña denominada "Trivia del Verano", a través de la cual aquellos oyentes de "Vacaciones Pagas" y seguidores de Facebook y de Twitter (www.twitter.com/cruzdelsurarg) que respondieron las preguntas sobre sucesos de la historia y el presente de la empresa, participaron del sorteo de excelentes premios para disfrutar del verano.

NEWS

ÁREA CLIENTES CDS MEJORA PARA VOS

CRUZ DEL SUR / Atención al Cliente / Nueva Área Clientes

Cruz del Sur trabaja constantemente para brindar a sus clientes el mejor servicio. Para agilizar las consultas y brindar información simple y segura se implementó una nueva versión del Área de Clientes, una sección de acceso restringido de la web corporativa donde los clientes de Cuenta Corriente cuentan con las principales herramientas de consulta de la empresa. El principal beneficio de la nueva versión del Área de Clientes, que es el resultado del trabajo

conjunto de los Departamentos de Sistemas, Atención al Cliente, Marketing y el equipo de Thet (proveedor que realizó la nueva web corporativa) es que se simplificó el ingreso en un solo logeo lo que hace que las consultas sean más simples y directas (ver infografía pg. 7). Para familiarizar a los usuarios con esta nueva herramienta en www.cruzdelsur.com.ar se incluyó un video instructivo que presenta cada una de sus secciones.



CDS SANTIAGO DEL ESTERO TIENE NUEVA SEDE

RED DE SUCURSALES / CDS Santiago del Estero / Mudanza a la Nueva Sede

Para continuar superando las expectativas de los clientes, adelantándose a sus necesidades y brindándoles espacios acordes a los servicios de la más alta calidad que distinguen a Cruz del Sur, la sucursal de Santiago del Estero se mudó a un nuevo depósito ubicado en Av. Madre de Las Ciudades calle Paralela 2859.

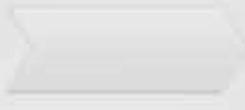
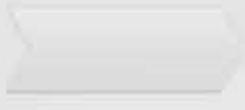
La nueva sede cuenta con 800 m², plataforma y rampa de acceso que permiten agilizar los tiempos de carga y descarga de los envíos. Así Cruz del Sur Santiago del Estero continuará fortaleciendo su presencia en la ciudad norteña, ofreciendo a su creciente cartera de clientes todos los servicios de la compañía.



> ÁREA CLIENTES <

07

CRUZ DEL SUR TRABAJA CONSTANTEMENTE PARA BRINDAR A SUS CLIENTES EL MEJOR SERVICIO. ES POR ESO QUE, IMPLEMENTÓ LA 2° ETAPA DEL PROYECTO DE MEJORAS DE SU WEB, PRESENTANDO LA NUEVA VERSIÓN DE UNA VITAL HERRAMIENTA DE CONSULTA ONLINE: EL ÁREA CLIENTES.



El Área Clientes es una sección que nuclea las principales herramientas de consulta de la empresa y está dedicada exclusivamente a los clientes de Cuenta Corriente con un usuario habilitados para su ingreso. La nueva versión simplifica el ingreso en un solo Log In lo que hace que las consultas sean más simples y directas.

Si usted es cliente pero aún no posee Cuenta Corriente en CDS, puede ingresar desde la página de Log In y solicitar la apertura de la Cuenta, completando el formulario indicado.

Si posee Cuenta Corriente pero no cuenta con un Usuario habilitado, también puede gestionarlo mediante la solicitud del alta de un nuevo Usuario en la página de Log In ingresando en el botón "Crear Usuario".

Si posee una Cuenta Corriente en Cruz del Sur la cual cuenta con un Usuario habilitado, simplemente ingrese su usuario y su password y accede al panel principal que se encuentra segmentado en secciones para canalizar fácilmente las consultas.



< pg.
LOG IN
↓
pg.
PRINCIPAL

DATOS DE SU CUENTA

En esta sección usted posee toda la información referida a su cuenta de usuario. Desde aquí, pueden ver y modificar los datos de la cuenta y password así como también gestionar el alta de nuevos usuarios o la baja de usuarios existentes.

DIV. TRANSPORTE Y DISTRIBUCIÓN

Permite realizar el seguimiento de envíos ya sea por número de NIC o mediante Consulta de Envíos donde se brinda un informe más detallado de la operación. También, es posible solicitar el Retiro de Carga tal como se realiza desde la web corporativa.

DIVISIÓN LOGÍSTICA

Esta sección del Área Cliente, cuenta con herramientas para el control de stock. Si usted es usuario del área ya estará familiarizado con estos motores ya implementados con éxito en la anterior versión del Área Clientes.

DIVISIÓN MINERÍA

Como su nombre lo indica, División Minería nuclea herramientas especialmente desarrolladas para clientes de esta división. En esta sección, es posible consultar el estado de la carga pendiente en Buenos Aires así como también el estado de la carga despachada.

DATOS DE SU CUENTA



DIV. TRANSPORTE Y DISTRIBUCIÓN



DIV. LOGÍSTICA



DIV. MINERÍA



BUSCADOR DE SUCURSALES



COTIZACIONES ON LINE



PREGUNTAS FRECUENTES



CENTRO DE ATENCIÓN AL CLIENTE



BUSCADOR DE SUCURSALES

Nuestro Buscador de Sucursales es un completo motor de búsqueda que le permite consultar y visualizar los datos de nuestras sucursales y su ubicación en el mapa.

COTIZACIONES ON LINE

Gracias a nuestro Cotizador On Line, con sólo un click podrá solicitar la cotización de uno o más envíos a cualquier Sucursal de nuestra Red de Sucursales.

PREGUNTAS FRECUENTES

Esta sección está desarrollada para poder brindar respuesta a las preguntas más usuales sobre el Área Clientes y sobre todas las herramientas que la componen.

CENTRO DE ATENCIÓN AL CLIENTE

En el Centro de Atención al Cliente usted podrá enviar su consulta a cualquier Departamento de Cruz del Sur, que le brindarán una pronta respuesta.

EVENTOS & ACCIONES

CDS PRESENTE EN EL ENDURO CORDILLERANO DE EL BOLSÓN

01 / 02 / 03 / 04

Cruz del Sur acompañó el desarrollo de un encuentro de MotoCross que se llevó a cabo en la ciudad rionegrina de El Bolsón, en el marco de La Fiesta Nacional del Lúpulo.

Más de 2000 personas disfrutaron de las acrobacias de los 70 pilotos en los atractivos del circuito del aeródromo local, que fue especialmente diseñado para esta competencia organizada por la Asociación de Enduro Cordillerano.



CON CRUZ DEL SUR LA PASIÓN CRUZADA SE VIVE DESDE LA CANCHA

05 / 06 / 07 / 08

Una nueva rueda del torneo Argentino B comenzó y Cruz del Sur continúa apoyando al equipo Deportivo Cruz del Sur de la ciudad de Bariloche. Con la misma pasión de siempre y las esperanzas renovadas, la empresa consolida la relación con la comunidad barilochense. Es por eso que hemos lanzado una nueva acción para los hinchas del Cruzado. Para todos los partidos de Local, entregaremos desde nuestra sucursal de Bariloche dos pares de entradas a los primeros dos seguidores de la Fan page de Facebook que envíen sus datos por mensaje privado. En la foto 06, Mariano Borysiuk, Gerente de Cruz del Sur Bariloche entregando un par de entradas para el partido contra Alianza Cutral Có.

Fotos Gentileza de Marcos Ojeda (www.deportivocruzdelSUR.com)



COMPARTIMOS TODO EL COLOR DEL CARNAVAL DE ZAPALA

09

Febrero es el mes de los carnavales y en la ciudad neuquina de Zapala se celebró el ya tradicional Corso de la Patagonia. Numerosas instituciones municipales se preparan cada año para celebrar con todo el colorido y la música y Cruz del Sur, fiel a su propósito de acompañar las actividades de las comunidades en las que se inserta, participó en la edición 2013. El evento contó con la presencia de la comparsa Mari Mari de la ciudad entrerriana de Gualaguaychú, el grupo La Brea y La Moto de Neuquén y muchos artistas locales.





PASIÓN, CALIDAD Y COMPROMISO: INGREDIENTES DEL ÉXITO

CERVEZA ANTARES
NUESTROS CLIENTES

▼
pg.
09

Antares es una de las principales impulsoras del desarrollo de las cervezas artesanales en la Argentina y continúa consolidando su marca con una fuerte presencia en todo el país.

En 1998 Leo Ferrari junto con su esposa Mariana Rodríguez y Pablo Rodríguez, unieron su hobby por la elaboración de cerveza artesanal con sus conocimientos académicos de ingeniería y la fabricación de equipamiento de acero inoxidable para la industria alimenticia. Así dieron vida al proyecto de construir en la ciudad de Mar del Plata una pequeña cervecería en un bar. Fue entonces como nació el primer Antares Brewpub: un bar para 100 personas con la fábrica adentro. En esa época no existía la categoría cerveza artesanal y Antares fue una de las impulsoras del desarrollo de las cervezas artesanales en la Argentina. A través de estos años, la empresa fue creciendo de manera continua hasta convertirse en la única cadena de cervecerías del país y en un referente destacado de la cerveza artesanal de alta calidad.

En la actualidad cuenta con 13 locales Antares que comercializan más de 70.000 litros por mes de cerveza a través de su cadena de pubs y distribuidores autorizados. De esta forma tiene presencia en Capital Federal, Gran Buenos Aires, La Plata, Bariloche, Tandil, Mar del Plata, Costa Atlántica, Rosario, Calafate, Córdoba y Mendoza. En su cadena de brewpubs, Antares ofrece distintos tipos de cerveza (kölsch, scotch ale, porter, honey beer, cream stout, barley wine e imperial stout, entre otras) las cuales se fabrican respetando recetas originales de estilos europeos en base a una cuidadosa selección de las mejores maltas y lúpulos del mundo. De acuerdo con la bebida de la casa, se sirven especialidades alemanas, tablas, tapeos y platos de la cocina internacional.

RECONOCIMIENTO INTERNACIONAL

Además de su consolidada presencia en el país, Antares también exporta

sus productos a destinos emblemáticos como Brasil, Bélgica y Canadá y lleva la cerveza artesanal argentina a eventos internacionales como el "World Beer Cup", el más prestigioso concurso mundial de cervezas, donde de la mano de Leo Ferrari, la Argentina participó por primera vez como jurado en 2010. Este año, Antares viajará también al "South Beer Cup" en Brasil, al "Mondial de la Birre" en Canadá y a una nueva edición del "World Beer Cup" en Estados Unidos representando así a nuestro país en los foros cerveceros más importantes del mundo.

DESDE MAR DEL PLATA A TODO EL PAÍS

Antares concentra la fabricación de todas sus cervezas en su planta de Mar del Plata desde donde Cruz del Sur, desde hace más de 7 años, se encarga del transporte y la distribución de los barriles a las localidades de Mendoza, San Carlos de Bariloche, Puerto

Madryn, El Calafate, San Martín de Los Andes y Esquel (con envíos eventuales) permitiendo que los productos lleguen en tiempo y forma a cada uno de los locales que forman parte de su Sistema de Franquicias. Este sistema, constituye el principal motor del crecimiento de la cervecería, y al mismo tiempo el de mayor aporte de rentabilidad. Con intenciones de continuar creciendo, Antares considera que en el mercado local todavía existen muchas plazas en las que es posible instalar una franquicia de Antares, por lo que seguirán trabajando, buscando abrir más locales y así continuar persiguiendo día a día su Misión, que es la de hacer las mejores cervezas artesanales de Argentina.

Es por eso que Antares continuará desarrollando su fórmula para el éxito, trabajando en el posicionamiento de su marca y en el vínculo con sus clientes; que le permiten consolidar y expandir los canales actuales de venta así como también desarrollar nuevos modelos comerciales; siempre contando con la colaboración de Cruz del Sur.



Contacto

OFICINA CENTRAL

12 de Octubre 7749
Mar del Plata, Provincia Buenos Aires.

T (0223) 481 8202 / 410 9133 / 410 9169
M contactos@cervezaantares.com

www.cervezaantares.com

EL ROL DE LA CALIDAD EN LA LOGÍSTICA DE MEDICAMENTOS

por Pablo Ballester, Director Técnico de Logística L1 / Productos Farmacéuticos de Cruz del Sur

CRUZ DEL SUR / Departamento de Gestión de Procesos de Cruz del Sur

Cruz del Sur como "Operador Logístico de Medicamentos" prioriza la calidad en cada una de las etapas del proceso logístico, es por eso que a través de Pablo Ballester Director Técnico de Logística L1 / Productos Farmacéuticos de Cruz del Sur, la empresa presentó en el 1^{er} Congreso de Servicios Farmacéuticos un trabajo sobre el Análisis de Riesgos y Puntos Críticos de Control aplicado a la logística de medicamentos que es una valiosa herramienta que asegura el cumplimiento de las normas sanitarias y garantiza el servicio de excelencia que la caracteriza.

ANÁLISIS DE RIESGOS Y PUNTOS CRÍTICOS DE CONTROL APLICADO A LA LOGÍSTICA DE MEDICAMENTO

por Pablo Ballester

En la operación de Logística de Medicamentos, Cruz del Sur tiene un rol sanitario importante, ya que forma parte de la cadena regulada desde el laboratorio productor hasta el paciente, garantizando el abastecimiento, la disponibilidad y la accesibilidad adecuada. Los medicamentos son bienes sociales que constituyen el recurso terapéutico más utilizado para el cuidado y restablecimiento de la salud. Por su impacto directo en la Salud Pública tienen una alta regulación, fiscalización y control. Es por eso que el área de Gestión de Procesos de Cruz del Sur se focaliza en lograr el cumplimiento de la normativa sanitaria, en la satisfacción de necesidades y requerimientos de los clientes, en su fidelización, en establecer vínculos de confianza, en el crecimiento y en la construcción del

espiral de mejora continua de la calidad.

Con una importante trayectoria en la materia, el área de Logística L1 / Productos Farmacéuticos de Cruz del Sur, desarrolló recientemente un trabajo sobre Análisis de Riesgos y Puntos Críticos de Control (HACCP) aplicado a la logística de medicamentos, que se presentó en el marco del 1^{er} Congreso de Servicios Farmacéuticos que tuvo lugar en Montevideo, Uruguay a fines del 2012. En el mismo, el análisis de riesgos y peligros se asoció a las "Buenas Prácticas de Almacenamiento, Distribución y Transporte de Medicamentos".

Con foco en la prevención y la detectabilidad, este trabajo permitió identificar aquellos potenciales peligros que pueden afectar la calidad, la estabilidad, la conservación, la seguridad y la eficacia de los medicamentos; los cuales están sujetos a alteraciones físicas, químicas y biológicas que pueden ocasionar desvíos, no conformidades y eventuales reclamos. Para lo cual, se establecieron los puntos críticos de control, su monitoreo y control.

El Sistema de Gestión de Calidad de Cruz del Sur califica a sus dadores y receptores de carga; establece procedimientos operativos, de verificación y control; documenta lo realizado para poder hacer rastreabilidad y trazabilidad; audita y vigila para prevenir y detectar eventos de no conformidad y problemas relacionados con los medicamentos e implementa acciones correctivas y preventivas con el objeto de generar mejoras al servicio es por eso que la implementación de este nuevo plan diseñado brinda una nueva herramienta que logra reducir desvíos, no conformidades, índices de ocurrencia y establecer un sistema de monitoreo y control preventivo asociado a cada etapa del proceso logístico de Cruz del Sur.



CRUZ DEL SUR JUNTO AL DESARROLLO MINERO EN SAN JUAN

Cruz del Sur como proveedor calificado internacionalmente para el transporte de insumos mineros, fue requerido por el Ministerio de Minería de la Provincia San Juan para realizar una exposición ante organismos públicos de dicha Provincia y Nación sobre operación de transporte y tratamiento de emergencias. El evento se llevó a cabo el 29 de enero en la sede del Ministerio y asistieron además de las autoridades indicadas, representantes de las empresas mineras que operan en ese ámbito. Cruz del Sur de esta forma afianza su compromiso en la divulgación y capacitación de la comunidad, que ha asumido como miembro activo de los entes certificantes internacionales.

CARTA DE LECTORES

Para Cruz del Sur, el contacto con sus clientes es imprescindible. Con cada herramienta de comunicación buscamos incentivar el feedback que nos permite dar respuesta a sus inquietudes y necesidades.

Es por eso que a partir de esta edición, incorporaremos un espacio en el cual publicaremos los comentarios que vamos recibiendo a través de nuestra casilla de mail, así como también en la Fan Page de Facebook y Twitter.

UNA TAPA, MIL RECUERDOS

DE. Sergio Mauro
LUGAR. Esquel
ASUNTO. Foto de la Tapa

Soy un simple cliente de ustedes en Esquel, Chubut y me emocioné mucho viendo la foto de tapa del camión Skoda que supongo conducía su padre. Mi padre (Angel Mauro) en esa época transitaba las rutas del sur Argentino también con un camión Skoda muy similar (el Ruta Pampa decía en su frente) y seguramente en más de una oportunidad deben haberse cruzado por esas rutas desiertas y hasta capaz hallan compartido algún asado. Me trajeron un montón de enormes recuerdos de él, por este motivo necesitaba agradecerle haber elegido esa tapa. Sin otro particular me despido de Usted y vuelvo a agradecerle ese recuerdo.

Nota de Editorial. Sergio muchas gracias por tu comentario, tus palabras nos llenan de orgullo y nos dan fuerzas para seguir pensando y desarrollando esta pieza de comunicación. Exactamente, la foto de tapa es de uno de los primeros camiones con los que Armando Menghini fue marcando el camino de Cruz del Sur. Épocas como bien decís en las que las rutas no eran lo que hoy son, pero en las que sin lugar a dudas, estaban repletas de muestras de compañerismo y solidaridad. Un saludo muy grande y seguramente estos dos grandes pioneros del transporte han compartido un rico asado rutero.

CDS MAGAZINE

CDS MAGAZINE es una publicación de Victor Masson Transporte Cruz del Sur S.A.

CONTACTO
marketing@cruzdelsur.com

LinkedIn
Cruz del Sur

Twitter
@cruzdelsurarg

Facebook
cruzdelsurarg

www.cruzdelsur.com.ar

RED DE SUCURSALES

ATENCIÓN COMERCIAL Lunes a Viernes de 08:00 hs. a 12:00 hs. y de 15:00 hs. a 19:00 hs.

CENTRO DE OPERACIONES LOGÍSTICAS (COL)

Buenos Aires
Au. Riccheri & Boulogne Sur Mer
Nave D3
Mercado Central de Bs. As.
CP (B1771BIA)
T/F (011) 4480-6666
info@cruzdelsur.com

JUJUY

San Salvador de Jujuy *
Leopoldo Bárcena 84
CP (Y4604HMA)
T/F (0388) 431-1453 / 1287
info-jujuy@cruzdelsur.com

SALTA

Salta *
Av. Tavella 3642
CP (4400)
T (0387) 427-1985 / 86 / 87

FORMOSA

Formosa *
Av. Gendarmería Nacional 1955
B° San Juan / CP (P3600ENH)
T/F (0370) 443-0888 / 442-4033

CHACO

Resistencia *
Ruta N. Avellaneda Km.15,5
(Ruta 16)
T (0362) 476-5225 / 5224

MISIONES

Posadas *
Redamacher 5360 / CP (3300)
T (0376) 447-1646 / 1647

TUCUMÁN

Tucumán
Lavalle y Constitución S/N°
CP (4000)
T/F (0381) 423-6720 / 9196
infocds-tucuman@cruzdelsur.com

SANTIAGO DEL ESTERO

Santiago del Estero
Av. Madre de Las Ciudades 2859
CP (0385) 434-2288 (Depósito) /
(0385) 422-1586 (Administración)
info-santiagodelestero@cruzdelsur.com

CATAMARCA

Catamarca *
Padre Daniel García S/N°
(P. Sanz y Padre Zanella)
CP (4700)
T (0383) 442-5337 / 443-0905

LA RIOJA

La Rioja *
B. Matienzo 1501
(Ruta N° 5 Km. 6,5)
Parque Industrial
CP (F5300JPO)
T (0380) 445-4728 / 4727

CÓRDOBA

Córdoba *
Av. Circunvalación Sur S/N°
Colectora externa
(San Carlos y 60 cuadras)
T (0351) 467-9200 al 08

San Francisco *

Entre Ríos 2930
T (03564) 44-3121 / 43-0554

Río Cuarto *

Ruta 5 Km 1
T (0358) 462-7116 / 464-7116

Villa María *

Av. Pte. Perón 1285
CP (X5220XAO)
T (0353) 453-5476

SAN LUIS

San Luis *
Caidos en Malvinas 75
CP (D5702GOA)
T (0266) 443-9980

SANTA FÉ

Casilda *
Bv. Colón 2690 / CP (S2170HHQ)
T (03464) 42-2129 / 15-68-6280

Rosario

Juan Pablo II 9326
(Colectora Lado Norte, ex
Av. Circunvalación 25 de Mayo)
a 200 mts. de Av. San Martín
T (0341) 461-2190
Info-rosario@cruzdelsur.com

Santa Fe *

Blas Parera 6648 / CP (S3006FRZ)
T (0342) 489-6682 / 1567

Venado Tuerto *

12 de octubre 1245
CP (S2600EJM)
T (03462) 43-9061

ENTRE RÍOS

Concordia *
Av. Pte. Illia 477 (ex Ruta 4)
CP (3200)
T (0345) 427-3227 / 1780

Guaqueguaychú *

Boulevard Pedro Jurado 458
CP (2820) / T (03446) 42-9545

SAN JUAN

San Juan (División Minería)
Abraham Tapia 1935 Lado Sur
(Coria y Callejón Muñoz)
CP (5400)
T/F (0264) 420-1572 / 1647
info-sanjuan@cruzdelsur.com

San Juan

Pedro de Valdivia 850 (Oeste)
CP (J5402CBR)
T/F (0264) 427-3053 directo
(0264) 422-6240 / 44 / 55
info45-sanjuan@cruzdelsur.com

MENDOZA

Mendoza
Acceso Norte Lateral Este
Km.7,5 / CP (5539)
T/F (0261) 430-1675 / 437-4735
info-mendoza@cruzdelsur.com

San Rafael

Avenida Bme. Mitre 2095
CP (M5600GKH)
T/F (0260) 444-6624 / 25
info-sanrafael@cruzdelsur.com

LA PAMPA

General Pico *
Calle 32 N° 35
CP (6360)
T (02302) 43-1684

Santa Rosa *

Juan D. Perón 1935 / 45
CP (6300)
T (02954) 42-0543 / 45-9077

BUEENOS AIRES

Avellaneda (Receptoría)

Hipólito Yrigoyen 49/51
T/F (011) 4222-1097 / 1183
receptoriaavellaneda@cruzdelsur.com

C.A.B.A

Cochabamba 3240
CP (C1252ABD)
T/F (011) 4931-3617
reccion-loria@cruzdelsur.com

San Martín (Receptoría)

Av. San Martín 901
CP (1650)
T (011) 4753-2963 / 4724-2266
receptoriasanmartin@cruzdelsur.com

Liniers (Receptoría)

Montiel 279
CP (C1408FVE)
T (011) 4641-7627 / 7680
receptorialiniers@cruzdelsur.com

Bahía Blanca

Ruta 3 Sur Km. 693
CP (88003MJA)
T/F (0291) 455-7857 / 7859
info-bahiaablanca@cruzdelsur.com

Junín *

Circ. e/Firpo y Rojo Vesgas
CP (6000)
T (0236) 442-1130
444-6653 / 0569

Mar del Plata *

Av. Presidente Perón Km. 2,5
(ex Ruta 88)
(F. Camaro y E. Arolas)
CP (7600)
T/F (0223) 465-6272
info-mardelplata@cruzdelsur.com

Pehuajo *

Av. Pte. Néstor Kirchner 450
(ex Avellaneda)
(Andrade y G. Hispa)
CP (86450EWB)
T (02396) 47-7999 / 9755

Tandil *

Ugaldé 18
CP (7000)
T (0249) 444-8339 / 8272

NEUQUÉN

Chos Malal
Sarmiento 1325
CP (Q8353CWA)
T/F (02948) 42-3060
info-chosmalal@cruzdelsur.com

Cutral Có

Juan Manuel Sabio y
Columbres (Ruta 22 Km.1132)
Parque Industrial / CP (8322)
T/F (0299) 496-7325
info-cutralco@cruzdelsur.com

Junín de los Andes

Av. Paimún 190
Parque Industrial
CP (Q8371CKO)
T/F (02972) 49-2110
info-junindelosandes@cruzdelsur.com

Neuquén

Manuel Bejarano 765
CP (Q8302BWO)
T/F (0299) 446-4777
info-neuquen@cruzdelsur.com

Piedra del Águila

Conrado Villegas 124
CP (Q8315AOD)
T/F (02942) 49-3596
info-piedradelaguila@cruzdelsur.com

San Martín de los Andes

Tte. Coronel Pérez y
3 de Caballería
CP (8370)
T/F (02972) 42-7553 / 42
info-sanmartindelosandes@cruzdelsur.com

Rincón de los Sauces

Calle Patamora S/N°
(Confluencia y Chos Malal)
Parque Industrial
CP (Q8319AYF)
T/F (0299) 488-7718
info-rdls@cruzdelsur.com

Villa La Angostura

Av. Huemul 270
B° Las Piedritas
Parque Industrial
CP (Q8470AYF)
T/F (0294) 449-5224
info-vla@cruzdelsur.com

Zapala

Primero Pobladores 148
CP (Q8340BDD)
T/F (02942) 43-1848
info-zapala@cruzdelsur.com

RÍO NEGRO

Bariloche
Garibaldi 1818
CP (R8403AUF)
T/F (0294) 442-3926 / 6000
442-1771
info-bariloche@cruzdelsur.com

Choele Choe

Doña Rosa Maldonado 150
(Frente a Ruta 22)
CP (R8360CQS)
T/F (02946) 44-2175
info-choelechoel@cruzdelsur.com

El Bolsón

Ruta 40 Acceso Norte
Km.1917,7 / CP (8430)
T/F (0294) 449-1749
info-elbolson@cruzdelsur.com

General Roca

Chula Vista 1646
(esq. San Juan)
CP (R8332BXB)
T/F (0298) 443-3727 / 32
info-generalroca@cruzdelsur.com

Ingeniero Jacobacci

12 de Octubre 669
CP (R8418ABM)
T/F (02940) 43-3067
info-jacobacci@cruzdelsur.com

Río Colorado

Leonardo Alzueta 120
CP (R8138DPD)
T/F (02931) 43-1487
info-riocolorado@cruzdelsur.com

San Antonio Oeste

San Martín (esq.Mozotegui)
CP (8520)
T/F (02934) 42-2452
info-sanantoniooeste@cruzdelsur.com

Sierra Grande

Calle 102 N° 225
CP (R8532AKG)
T/F (02934) 48-1373
info-sierragrande@cruzdelsur.com

Viedma

Av. Caseros 1647
CP (R8500EZE)
T/F (02920) 42-1337
info-viedma@cruzdelsur.com

CHUBUT

Comodoro Rivadavia
Pedro Pablo Ortega 2047
B° Industrial / CP (U9003AFE)
T/F (0297) 447-3365 / 4370
info-comodoro@cruzdelsur.com

Esquel

9 de Julio 1687
CP (U9200AFG)
T/F (02945) 45-0985
info-esquel@cruzdelsur.com

Puerto Madryn

Panamá S/N°
Parque Industrial / CP (U91200IA)
T/F (0280) 445-1360 / 6360
info-puertomadrin@cruzdelsur.com

Trelew

Mosconi Norte 436
Parque Industrial / CP (U9100KJH)
T/F (0280) 444-6110 / 7000
444-6483
info-trelew@cruzdelsur.com

SANTA CRUZ

Caleta Olivia
Pocha Juárez 648
CP (Z9011HQX)
T/F (0297) 485-1320
info-caletaolivia@cruzdelsur.com

Cdte. Luis Piedra Buena

Gregorio Ibáñez 485
CP (Z9303AYE)
T/F (02902) 49-7694
info-piedrabuena@cruzdelsur.com

El Calafate

17 de Octubre 1925
(esquina Maestro Lang)
CP (Z9405BSH)
T/F (02902) 49-6150 / 6151
info-elcalafate@cruzdelsur.com

Pico Truncado

Santiago del Estero 672
CP (Z9015AWB)
T/F (0297) 499-3980
info-picotruncado@cruzdelsur.com

Puerto Deseado

Maipú 545
CP (Z9050APM)
T/F (0297) 487-2652 / 2653
info-puertodeaseado@cruzdelsur.com

Puerto San Julián

Calle 5 N° 51
Parque Industrial / CP (9310)
T/F (02962) 41-5000 / 4555
info-puertosanjulian@cruzdelsur.com

Perito Moreno

Colón S/N°
(Mitre y Perito Moreno)
T/F (02963) 432-117 / 432-684
info-peritomoreno@cruzdelsur.com

Río Gallegos

Ruta 3 Km. 2614
T/F (02966) 44-3000
info-riogallegos@cruzdelsur.com

Río Turbio

Paraje Julia Dufour y Ruta 3
CP (9407)
T/F (02902) 48-2929 / 13
info-rioturbio@cruzdelsur.com

TIERRA DEL FUEGO

Río Grande

Chacabuco 1235
CP (V9420DPI)
T/F (02964) 43-2630 / 42-2569
42-4363
info-riogrande@cruzdelsur.com

Ushuaia

Pedro Cañiña 105
CP (9410)
T/F (02901) 43-6292 / 0439
info-ushuaia@cruzdelsur.com

SUCURSALES EN TODO EL TERRITORIO ARGENTINO. SERVICIO INTERZONAL QUE PERMITE LLEGAR A TODO EL PAÍS TODOS LOS DÍAS DEL AÑO.

twitter
@cruzdelsurarg

LinkedIn
Cruz del Sur

facebook
cruzdelsurarg



www.cruzdelsur.com.ar



LA CONFIANZA DE NUESTROS CLIENTES ES NUESTRO MEJOR RESULTADO.

Con trayectoria y un constante compromiso con la calidad, Cruz del Sur brinda en todo el país, soluciones integrales para la industria, el comercio y los particulares a través de sus servicios de Transporte y Distribución, Logística Integral, Minería y Petróleo, Equipack, CDS Express e Interzonales, con altos niveles de seguridad y tecnología y cobertura satelital.

www.cruzdelsur.com.ar

 **CRUZ DEL SUR**